

向“新”而行

大龙开发区

向“新”逐“绿” 借“风”行“船”

田美

2024年,大龙开发区坚持把新型工业化作为高质量发展的首要任务,大力推进重点项目投产达效、重点企业稳产增产,有力有效稳住工业经济“基本盘”,工业“顶梁柱”作用日益增强,高质量发展动能强劲。2024年1月至11月,开发区完成规模以上工业产值222.09亿元,完成外贸进出口16.92亿元。

坚持主攻工业 大抓招商引资扩增量

2024年,大龙开发区坚持把招商引资作为产业发展的头号任务和“一把手”工程,以“招什么”“怎么招”“谁去招”为招商引资着力点发力点,制定工作实施方案,成立新型功能材料、循环环保、扩能扩产、资产盘活“四大”招商专班,进一步明确招商引资方向,压紧压实部门单位招商引资责任,选优配强招商引资队伍,形成领导带头招商、部门协同招商、人人比招商的“全员大招商”工作格局,持续深化招商引资推进年工作成果,全力以赴打好产业链招商、以商招商、驻点招商“组合拳”,奋力推动全区招商引资工作不断取得新成效。

同时,紧扣大龙开发区作为全省新能源电池及材料产业集群“一核两区”产业布局重要一极和全市新型功能材料产业集群“一核五区”产业空间布局核心承载区的战略定位,充分发挥区位优势 and 地域资源优势,积极抢抓产业发展风口机遇、政策机遇,聚焦新型功能材料产业链图,重点围绕钠离子电池、磷酸锰铁锂电池、三元正极材料、镍锰二元正极材料等新能源电池材料及隔膜、电解液配套产业开展精准招商,着力补链延链强链,形成新型功能材料产业集群。2024年,先后赴福建、江苏、广东、湖南等地外出招商考察10余次,实地走访企业30余家,接待客商2000余人次,驻粤招商分队面向深圳、广州、东莞、韶关等地拜访企业81家,达成投资意向合作10家。成功引进广东凯金磨粉造粒项目、诚一科技

年综合利用废SCR脱硝催化剂2万吨及生产SCR脱硝催化剂3000立方米项目等优质项目5个,签约资金11.23亿元,实现到位资金21.56亿元。

聚焦产业发展 大抓项目建设拓总量

走进贵州大龙年产20GWH钠电池电芯生产线建设项目(一期)现场看见,项目相关负责人围站在一起进行交流,为项目下一步发展建言献策。20GWH钠电池电芯生产线建设项目。

该项目由贵州为方时代新能源科技有限公司控股投资,项目总投资15亿元,占地291亩,总建筑面积88770平方米。项目一期共建设4GWH钠离子电池自动化生产线。

该项目现场负责人秦杨介绍:“接下来,我们将积极抢抓施工利好天气,紧密衔接各项施工工序,持续加强各类要素保障,确保早日竣工交付、投产达产。”

同样,位于北部工业园区的贵州大龙年产25万吨锂离子电池正极材料产业园项目(二期)现场,工人正在对厂房内地面进行喷涂作业。

该项目由广东嘉尚新能源科技有限公司投资控股,贵州嘉尚新能源材料有限公司负责建设运营,项目总投资25亿元,用地400亩,分两期建设,主要建设年产10万吨锰酸锂正极材料生产线、年产4万吨三元正极材料、1万吨钴酸锂正极材料和10万吨磷酸铁锂正极材料生产线及相关配套设施,待项目全面建成投产后,预计年产值达100亿元,纳税总额不低于1亿元,解决就业300余人。

“年后,设备便能进场,下半年便可投产。”贵州嘉尚新能源材料有限公司副总经理汪秀生介绍道:“我们生产出的产品,具有安全性高、寿命超长、能量密度好、性能稳定的特点,产量的60%至70%将用于满足总公司内部需要,余下30%至40%会就近投放中伟股份等园区企业,不仅实现企业的健康发展,还畅通了工业

园区的产业循环。”

如今的大龙开发区,贵州大龙年产20GWH钠电池电芯生产线建设项目、广东嘉尚年产25万吨锂离子电池正极材料产业园项目、红星电子锂电池再生利用生产线建设项目、星茂新材料年产5万吨废旧锂电池综合回收利用项目等重大项目正在加速建设,为新一轮转型升级、跨越发展注入了强劲动力。

大龙开发区坚持把重大项目建设作为推动经济高质量发展的强劲引擎,及时高效解决签约项目在征地拆迁、开工建设、竣工投产等方面的难点堵点问题,全力营造安商、亲商、敬商、重商的浓厚氛围,助推项目快速稳步建成投产、企业安全有序壮大发展。

紧扣绿色发展 控本降碳减污提质

2024年,大龙开发区持续深化绿色工业园区建设,大力培育“绿色工厂”市场主体,加快推动低碳技术创新与成果转化运用,有力促进资源循环利用和绿色制造,持续深化“无废园区”建设,不断推动产业高端化、智能化、绿色化、融合化发展。

汇成新材料位于北部工业园区的贵州大龙汇成新材料有限公司是一家集新能源动力电池研发、生产、销售于一体,专注于高纯超细无机功能材料领域的创新型高新技术企业。2021年3月,汇成新材料自主设计建设的利用硫化锰渣制备新能源汽车动力电池正极材料前驱体材料的生产线正式投产,通过此生产线,一块块硫化锰渣经过球磨、浸出、除杂等工序后,最终提取出镍、钴、锰、锌等金属,再采用生产工艺制作成电池用硫酸锰、电池用四氧化三锰等锂电材料,而提取后的废渣则运往水泥厂,形成产业闭环,有效节约土地资源和降低环境污染风险。

汇成新材料依托锰渣循环利用生产线,每天可处理硫化锰渣约200吨,生产

万山镇

守好“宝贝” 共享“红利”

孙菁 梁道敏

万山从基层组织破题,将采矿工业遗产的整体保护融入到社区发展中,鼓励社区及居民积极参与到工业遗产的保护和利用中来,建立起“共建、共管、共享”的长效保护机制。

这段时间,万山镇三角岩社区的党支部书记姚铁华正带着社区干部对采矿遗址进行排查,从主体建筑是否破损到是否存在乱贴乱画等现象,事无巨细。他们发现文物保护单位主体建筑均无任何问题,反馈了标志指示牌不规范、存在消防隐患等3个问题,修缮路口1处。

万山镇三角岩社区属于原贵州汞矿的矿区中心,曾经的这里热闹非凡,当时的矿工居住区和夜校如今变成了静静伫立在4A级景区朱砂古镇里的遗址。2024年,为进一步做好工业遗产和文物保护单位的保护传承工作,该镇把辖区内的

21处工业遗址和文物保护单位进行了网格化细分,并按照“镇领导+镇干部+社区干部”的模式实行文物三级包保制度,每月开展一次排查工作。由于三角岩社区属于“贵州汞矿”核心区域,社区主动靠前,在实行此制度的基础上,还认领了黑洞子、仙人洞、汞矿子弟学校、汞矿技工学校4个文物保护单位,建立起“一文物一党员干部”的巡护机制,把文物日常巡护纳入主题党日计划,列为党员设岗定责的重要职责。

“我们会定期组织党员干部巡护检查、整治环境,全力配合上级部门做好申遗基础研究、考古调查、文物本体除险加固等工作,凝聚起文物保护‘党员带头、全民参与’的强大合力。”姚铁华说。

眼下,三角岩社区部分居民为安全度冬,开始更换屋顶瓦片,知晓此事后,

居委会开始走访宣传,希望居民们为保护遗址原貌,统一用瓦,这得到了居民的大力支持。

“用统一的瓦,既能防止漏雨,又还整洁美观。这些年发展旅游业,基础设施都完善了,生意也好了起来。”社区居民黎佐均笑着说。

遗产“守得好”,才能“活起来”。如今,每逢节假日,朱砂古镇景区便热闹了起来,“那个年代一条街”更是成为景区的热门网红打卡点。三角岩社区按照“党组织+旅游+研学”发展思路,探索出“12345”发展模式,打造了集实训、文旅融合、研学实践、休闲度假为一体的研学基地,成为万山区首个综合研学品牌。依托该项村集体经济的收入,目前,社区为133名60岁以上困难老人购买城乡居民医疗保险和修缮矿区老房子,极

大改善了居民的生活环境,共解决群众“急难愁盼”问题200余个。

遗产“护得好”,才能“传下来”。该镇把做好朱砂矿系列文化遗产保护工作作为重点工作,加大文物保护宣传力度,鼓励本地居民捐赠文物和收藏品。

“从2023年以来,博物馆累计接受捐赠10次,藏品338件,其中包括徽章、书籍、信封等26类藏品。”万山朱砂矿系列文化遗产保护中心工作人员向燕介绍。

据介绍,接下来,该镇将继续强化资金投入,完善保护规划,积极配合考古专家团队深入开展文物研究,推动文物合理利用,进一步加强与社区的互动和合作,通过“共建、共管、共享”系列保护措施的实施,共同守护好遗产资源,共享发展红利。

近年来,石阡县人力资源和社会保障局与石阡县农村信用合作联社联合启动“社银一体化”工作,推出“助保”小额贷款政策,共建“便民服务区”,将社保优质服务送至千家万户,让社保更利民、便民。

创新形式—— 架起社保服务连心桥

2024年,石阡县人社局与县农信联社联合启动“社银一体化”工作,利用农信社网点多、人员多、覆盖面广的资源优势和设施齐、服务规范的服务优势,将社保服务窗口“搬进”银行网点,“开设”到村组,通过社银一体化服务终端可以满足群众办理社保业务达76项,实现参保群众“就近办”“多点可办”“上门办”需求。共打造了社银合作示范网点43个。

“自‘社银一体化’功能上线后,来网点办理社保业务的人不少,以前群众办理很多社保业务都只能跑社保局,现在来我们网点就可以直接办理,针对行动不便老人,我们采取上门服务。”石阡农信联社农村业务部经理杨政飞介绍,除了最基本的社保卡开立、激活、密码挂失等业务,这里还可以为客户办理个人社保缴纳、参保信息查询、缴费明细查询、个人基本信息维护、待遇发放账号变更、相关社保政策的查询等业务,更好地满足了群众就近办、多点办的需求。

截至目前,该县各社银服务点累计办理养老资格认证服务23485笔、办理社保卡业务2305笔、查询打印类业务963笔。

金融助农—— 进一步厚植民生情怀

“幸亏有了‘助保’贷款,不但帮我足额缴清了社保费用,还让我领到了养老金,真的是好政策,解困又养老。”65岁的吴先生申请到“助保”贷款,高兴万分。原来,吴先生有7年的社保费欠缴,2024年7月,年满65周岁的他一直未能领取养老金。吴先生通过“助保”贷政策,补齐了欠缴的社保费用,并在8月份成功领取到自己的第一笔养老金。现在,吴先生每个月还款后到年底还能领到1000元左右。

“助保”贷款政策是按照“个人自愿申请、银行贷款缴费、贷款利率低、还款方式灵活”的原则,建立由合作银行机构提供贷款帮助缴费的筹资机制。2024年以来,该县农信联社累计发放该项贷款76户22.8万元。城乡养老“助保贷”从零到一、从无到有,也是该县人社局和农信联社近一年来通力合作、不懈创新,推出社银合作的新成果,有力促进人社部门“全民参保,共享美好”工作目标的实现。

社银共建——

与群众距离更近一步

为推动经办服务持续优化,该县人社局、农信社联合开展上门服务,及时了解群众需求,在摆龙门阵、话家常的友好氛围中,耐心细致为群众答疑解惑,手把手教会群众通过手机进行业务办理,现场为群众办理社保卡申领、资格认证等服务。

据统计,该县人社、县农信深入各类宣传场所76个,集中开展宣传活动15场,参与群众4200余人次,发放宣传材料4900余份,进一步提升了社保服务形象,拉近了与群众的距离。

碧江年货市场 “年味”渐浓

龙玲 袁世荣 文/图



随着春节临近,碧江区处处洋溢着浓郁的节日氛围。城区各大商超、市场一片繁忙景象,市民们穿梭于各个摊位之间,精心挑选年货,迎接新春的到来。

走进天天见超市,扑面而来的便是浓浓的年味。货架上,各类礼品礼盒、糖果琳琅满目,肉类、水产等货量充足,各具特色的蛇年主题春联、呆萌的“蛇宝宝”挂件、中国结等饰品一应俱全。

小十字农贸市场内人头攒动,热闹非凡。米面粮油、肉蛋禽、果蔬等各类年货琳琅满目、供应充足,丰富多样的商品应有尽有,呈现出购销两旺的火热场景,节日的喜庆气氛愈发浓厚。

“现在是腊肉销售的高峰期,我们准备的货源也比较充足,品种也是比较齐全。现在开始备年货的人也越来越多。我们每天从早上6点多卖到晚上7点多。”商户王艳说,她家的腊肉很受消费者喜欢,每天都能接到新的订单,发往全国各地。

据了解,碧江区各大商超,市场物资储备充足,全力满足市民的采购需求。同时,各大商超通过布置装饰品和展出年货商品营造出了浓浓的春节氛围,给消费者提供更加便捷舒心的购物环境和体验。



1月10日,碧江区环北街道办事处到清水社区和南岳社区有入伍意向的大学毕业生家里进行征兵宣传,了解家庭情况和青年意愿。
特约记者 蒲召福 摄