

# 资源如何“激活”成金？

## ——看思南鹦鹉溪镇的乡村振兴新答卷

何敏

初夏，艳阳高照，百花齐放。思南县鹦鹉溪镇绿意葱茏，溪流潺潺，田间地头、车间厂房、养殖基地，处处一派忙碌景象。这座曾被群山环绕的乡镇正以“茶、林、水”三大产业为支点，撬动农业现代化与生态经济的深度融合，绘就了一幅产业兴、百姓富、生态美的新画卷。

**荒山变茶山 绿叶成“金叶”**  
“我们村的白茶一年只采摘一次，但是要管护四次。做好管护才能确保明年春茶的品质和产量。”连日来，在鹦鹉溪镇翟家坝村茶园基地，该村党组织书记、村委会主任李奎正跟茶农忙着管护茶园。

三分种，七分管。在茶园管理中，除草是一项非常重要的工作。清除杂草不仅使茶树通风透气，还最大限度地让茶树获得更多的营养，且不易滋生病虫害，从而保障茶树能够平安越冬，为来年春茶做足准备。

“我们采用人工除草+生物防虫的生态管理模式，让茶叶品质有保障。今年鲜叶产量达2.5万斤，销售额达到160万元，村集体增收60万元。”李奎说，茶山的良好发展不仅鼓了村民的腰包，还不断壮大村集体经济。

2017年，翟家坝村集体经济合作社利用东西部扶贫协作资金400万元，将1000余亩荒山梯改坡种植安吉白茶。如今，该村白茶基地已覆盖刘家坝、核桃坝等10余村，形成2.3万亩的生态茶产业集群。

一片茶叶成就一个产业，富裕一方百姓，促进一方振兴。茶叶采摘、茶园管护都有用工需求，茶叶基地为周边村民提供了大量的就业岗位，带动当地农户持续稳定增收。

“我们主要就是负责采茶、修枝、除草，一年算下来工资就有两万多元，很不错了。”翟家坝村村民李思秀说。

好山育好茶，好茶富农家。翟家坝村通过“合作社+基地+农户”模式积极

发展茶产业，不仅盘活了土地资源，还让生态环境越来越好。截至目前，翟家坝村集体经济积累超过550万元，村集体经济收入122万余元，人均纯收入1.6万元。

“人不负青山，青山定不负人。”据悉，鹦鹉溪已投产白茶3223亩、绿茶16342亩，成功建立翟家坝村5G智慧茶园。2025年茶叶共计采收10.5万斤，总收入超500万元，带动2.5万人次群众务工增收。

如今，茶产业已成为鹦鹉溪镇拓宽群众增收致富渠道的特色生态产业，是农民增收、产业兴旺的关键“密码”。

### 企业生产忙 订单不断档

“正在生产的是贵阳龙洞堡机场的酒店定制专用水。现在订单有来自广东的江门、肇庆、东莞、珠海，省内市场有遵义、凤冈等周边区县。我们的销售旺季来了，订单正在逐步地增多。”走进思南县梵净山山泉水厂，思南县梵净山山泉水厂厂长李鑫指着生产线上的山泉水说道。

生产车间内机器轰鸣，3条全自动化生产线正开足马力高速运转。工人们在各自的岗位上有条不紊地忙碌着。从瓶装水的吹瓶、灌装、贴标，到桶装水的清洗、消毒、灌装，再到最后的包装、码垛，每一个环节都衔接紧密，高效有序。

“2019年来这个水厂上班，至今已有5年多了。离家近，能够照顾家庭，工资待遇也可以，平均每个月有3000多元。”家住思南县鹦鹉溪集镇的张太婵幸福地说。

思南县梵净山山泉水厂水源取自贵州武陵山脉地带，属弱碱性山泉水，富含锶、钒等多种人体需要微量元素。梵净山山泉水厂始终将产品质量放在首位，坚持以消费者为中心的理念，注重产品研发和创新，不断推出新产品以满足消费者需求。

该山泉水凭借其优良的品质成为了机场、高铁的合作伙伴，同时得到江苏、广东、重庆等经济发达地区人群的认可。饮用水消费市场的不断拓展，直接带动当地群众50余人就业，拉动了地方经济发展。

在生产过程中，水厂采用了先进的生产工艺和设备，严格把控每一个生产环节。从源水进入水厂开始，要经过多道过滤、净化、杀菌等工序，确保水质符合国家相关标准。

“我们升级改造了18.9升家庭装桶装水，在原设备的基础上，增加了蒸汽内洗、高压内冲洗，使产品质量更加安全放心。同时，为了解决家庭装桶装水的服务半径，我们又增加了一次性家庭装15升桶装水、5升泡茶水。目前，我们主要销往粤港澳大湾区市场，产品备受消费者青睐，一季度销量达3万余吨。”销售管理员杨震飞说，目前订单饱满，预计全年销售量将超过20万吨。

2025年一季度，思南县梵净山山泉水厂营业收入500万元，同比增长9.41%，真正实现了“资源优势”变“经济优势”。

### “重塑”乌江酒 擦亮金招牌

乌江酒作为“贵州老字号”品牌白酒，承载了几代思南人的记忆，由于受白酒行业的快速发展和市场竞争等因素影响，乌江酒曾一度淡出人们的视野。

2021年，传来好消息。贵州乌江酒有限公司选址在思南县鹦鹉溪镇重建，建成后年产4000吨酱香型白酒。该项目是2021年贵州省重大工程和重点项目之一，也是思南县招商引资重点项目之一。项目建设总投资7亿元，占地220亩，建有酱酒车间、制曲车间、动力车间、原料仓库、基酒库、包装材料车间及相关配套设施。2023年12月建成并投产，乌江酒系列产品重新进入消费者视野。

近日，笔者走进贵州乌江酒有限公

司新建投入使用生产车间，雾气腾腾，酒香四溢。工人们分工明确，摊晾、拌料、蒸酒等工序一气呵成。在这里，工匠们凭借丰富的经验，通过触感、嗅觉和眼力对工序进行精准判断与操作，严守品质关卡。

“乌江酒质量上乘，窖香浓郁，口感甘醇，回味悠长，是贵州省生产的八大名酒之一。鹦鹉溪镇优质的矿泉水含有人体所需的多种优质矿物元素，是酿酒所需的理想水质。”贵州乌江酒有限公司行政总监何亮芳说，乌江酒的生产对促进思南经济社会发展意义深远。

据了解，“乌江酒”品牌最初由贵州省思南县酒厂创造，该厂始建于1951年，由思南县人民政府出资建成。乌江酒具有香气优雅，尾净味长，低而不淡风格，曾获得“中华文化名酒”“贵州名酒”“贵州老字号”等殊荣，多次在国际、国内的大赛中获得多种奖励，深受省内外消费者欢迎。

“接下来，乌江酒将搭建矩阵，满足消费者差异化需求，彰显品牌个性，增强品牌竞争力。针对不同的目标市场，我们将更加完善产品结构，使产品定位更加清晰，产品价值更加凸显。”何亮芳说，对于身为老字号的乌江酒来说，尽力实现从“品类红利”向“品质为王”快速转变。

如今，贵州乌江酒有限公司作为思南白酒行业的龙头企业，不仅能提供就业岗位500多个，还为历史悠久、文化积淀厚重的老牌乌江酒的振兴和可持续繁荣发展注入新活力和新动能，让市场重新唤醒久违的思南记忆。

从荒山到“金山银山”，从“靠山吃山”到“生态养山”。近年来，思南县鹦鹉溪镇的水资源、林业资源、生态资源持续不断释放经济“红利”。“山泉水”变“致富水”，“荒山”长出“摇钱树”。该镇正以产业为“笔”，生态为“墨”，在推进乡村全面振兴新征程上书写新答卷。

## 沿河机械化助力 高粱种植跑出“加速度”

**本报讯（张洪权）** 连日来，沿河土家族自治县3万亩高粱陆续开始播种，当地种植户抢抓晴好天气，积极开展机械化耕种，田间地头一派繁忙景象。

近日，笔者走进沿河高粱全程机械化种植示范基地，伴随着阵阵机器轰鸣声，三台大型精量播种机在田间来回奔忙作业，高粱种子被精准地撒播进土壤，一次性完成开沟、播种、覆土等多道工序。与传统人工播种相比，机械化播种不仅速度快，还能保证播种深度和间距均匀一致，为高粱出苗整齐、生长健壮提供良好条件。

“用精量播种机播种，一天可播20多亩，效率比人工耕种快十多倍，省时又省力，同时，机械化翻耕土壤更深、更松，更有利于高粱生长。”沿河农望农机服务农民专业合作社理事长田贵军说。

高效的机械化设备成为沿河土家族自治县春耕主力，为高粱种植按下“快进键”，更为今年优质高粱订单生产打好“第一仗”。

“今年我们在全县推广了500亩高粱全程机械化种植示范基地。全程机械化播种包括开沟起垄、施肥、播种一次性完成，采用机械化种植的高粱密度非常均匀，既可以控制播种的行距，也能精准控制化肥、种子的施用量，不仅能提高效率、产量，还能增强抗倒伏能力，这样有利于高粱生长，并能有效提高高粱的产量。”沿河土家族自治县农业农村农机应用推广站工作人员冉飞说。

今年，沿河土家族自治县在后坪、洪渡、塘坝等乡镇（街道）规划了3万亩“红缨子”高粱产业，实现规模化种植，采取订单农业的模式，并与贵州修文县粮食储备管理有限公司等签订了订单合同，高粱收成后将根据保底价和市场价就高出售。计划在5月中旬完成高粱播种、移栽工作。

## 万山搬迁群众 家门口就业增收



**本报讯（记者 向倩 舒红 文/图）** 在贵州省铜仁市柏林科技有限公司的生产车间内，机器声轰鸣，工人们正忙碌而有序地赶制灯具订单。来自万山区丹都街道旺家社区的李艳，作为厂里的“老员工”，正耐心地给新入职员工讲解工作内容和注意事项。

李艳笑着告诉记者：“我在这个厂里上班快两年了，家就在附近，每天早上8点到下午5点半上班，既能照顾小孩，还能有份收入，工资也不错，日子过得很踏实。”

据了解，贵州省铜仁市柏林科技有限公司成立于2023年6月，主要从事灯具销售、照明器具销售和LED灯制作等业务，生产的产品远销东南亚。目前，公司拥有员工70余人，其中70%以上是来自周边的搬迁群众。

该公司人事经理姚茂勋介绍说：“我们厂采用计件计薪模式，多劳多得，员工平均每个月工资在2000多到4000多元。而且厂里对搬迁群众有优先就业政策，根据目前的订单情况，最少还能再提供20个以上的工作岗位。”

近年来，万山区把就业作为重大民生工程，通过招商引资，发展本土产业，像柏林科技这样的企业，成为带动搬迁群众就业增收的重要载体，让越来越多的群众在家门口实现稳定就业，日子越过越红火。

## 松桃蜂蜜产业 “酿”出致富路

王梅玉 特约通讯员 胡伟

在松桃苗族自治县甘龙镇大树村，一年四季花海满坡：有遍布山野的五倍子、金灿灿的油菜花、洁白如雪的李花，是天然的养蜂胜地。

“春秋两季是采收蜂蜜的黄金期，此时自然蜜源丰富，必须抓住这两个关键时期采蜜，并严格把控采收标准，确保产品品质。”技术人员刘大严说。

“过去，因分散养殖、技术滞后、销售渠道不畅，村民养蜂长期局限于‘自产自销’小作坊模式，难以形成规模效应，助农增收路径窄。”近年来，大树村“两委”积极”探索，开拓创新，依托20余万元专项资金，建成了标准化养蜂基地，吸引全村20余户农户加入养蜂合作社，并购置优质蜂种、蜂箱、摇蜜机等设备，实现规模养殖。

同时，大树村通过“统一技术培训、统一质量标准、统一品牌销售”三个统一模式，为蜂蜜产业打牢发展根基。目前，全村蜂蜜年产量已达1500斤。按照当前市场价每斤180元计算，预计2025年总产值可达27万余元。

为构建蜂蜜产业标准化建设，大树村在2024年底完成“蜜临门”商标注册，商标注册后吸引了大量购买者回购，蜂蜜销售额突破6万元。“以前卖蜜凭运气，现在跟着合作社干，不愁销路，收入稳定了！”村民胡江明感慨道。

随着产业规模扩大，村合作社创新分配机制，计划将2025年收益部分用于公益事业和产业投入，其余大部分用于农户分红，在推进蜜蜂养殖产业高质量发展的同时，着力提升特色蜂蜜产品附加值，为乡村全面振兴注入新动能。



石阡界牌村

## 太子参种植让乡亲们增收有奔头

田勇 文/图

近日，石阡县本庄镇界牌村田园里，一垄垄太子参舒展嫩叶，翠色浸染山野。

晨雾中，村民卢成富与妻子背着喷雾器穿梭田间，为药材精准施药。“从破土萌芽到压苗壮根，硬是没舍得休息一天。当下压苗期最关键，叶子抢了根茎营养，产量就要打折扣。”卢成富说话间轻托起一株太子参新枝，叶片间点缀着白色小花。

每年10月底，卢成富就开始忙整地，接着下种铺苗。“这个环节最多时要请上百人来帮忙。太子参很娇气，对管护技术和时令把控度要求都很高。”55岁的卢成富种了8年太子参，吃过粗心大意和没技术的亏，所以现在每个环节都很用心。“出苗后既要防止病虫害，又要保障根部养分充足。”

三分种七分管。虽然辛苦，但技术的精进带来实实在在的收益。每年太子参开挖上市了，各地药商就会上门来收购，场面十分热闹。为了每斤能多挣点，卢成富通常会自己请货车，运到施秉县牛大场镇的中药材市场去卖。

“隔市场近，不愁销路，也是我们种

药材的一大优势。”卢成富说，牛大场镇距离本庄镇不到50公里，那里有100多家药材商收购。他每年都会种三十来亩太子参，行情最好的时候，一年的纯收入近20万元。

界牌村党支部书记方华告诉笔者，当地的气候、土壤、海拔都很适合药材生长。“村民过去种传统农作物，辛苦一年勉强只够一家人糊口。2010年，我们试着引种太子参，结果表现非常好。”

沿着纵横交错的通村路放眼望去，太子参已在延绵的黄土地上铺满新绿。方华指着一处地块，笑呵呵地介绍：“全县就数我们这里太子参面积最多，村里有7个大户，今年的种植面积近500亩，联农带农效果非常不错。现在好多人都在家门口找到了工作，光是太子参这一项产业，一年的就业带动量就达上万人次。”

笔者采访了解到，太子参只是界牌村众多富民产业之一。近年来，该村采取“合作社+基地+农户”的方式，积极推广良种良法，不断提高农业产业经济效益。“我们村还有茶叶、辣椒、红薯、烤烟

等产业，这段时间正是农忙时节，寨子上基本看不到人。”方华说，每天只要走进田间地头，就会看到满山坡都是干活

的村民，大家通过勤劳双手去创造幸福生活。

