

思南持续推动红薯产业全链条发展

童筑

近年来,思南县立足比较优势发展特色产业,加快推进农业“接二连三”,持续推动红薯种植、加工、营销等全链条发展。2024年,思南县红薯产业综合产值达12亿元,规模种植红薯14万亩,贵州佳里佳农业发展有限公司红薯粉销售额突破7亿元,带动全市其余区(县)及遵义市、黔南州等地规模种植红薯12万亩,带动群众就业5万余人,种植大户户均增收3.8万元以上。

推动红薯种植水平升级

示范引领。抢抓农业高效示范基地建设机遇,合理规划红薯种植区域和面积,建设一批红薯种植高效示范基地,推广运用平插、斜插、覆膜等移栽技术,打造万亩红薯集中连片高效种植示范区,引领带动群众种植。目前,思南县建成100亩以上连片核心高产示范点20个、500亩以上连片种植示范点10个,种植“双高”红薯6万余亩。

合作扶持。采取“龙头企业+合作社+基地+农户”模式,由企业统一提供规划、良种供给、技术指导,合作社组织订单种植、集中收购、统一转运,基地或农户按照约定品种、技术规范等标准种植,推动红薯适度规模种植。2024年,全县种植红薯14万亩,其中73个专业合作社、1216户种植大户共种植5万余亩。科技赋能。与贵州大学、省农科

院、亿丰年生物科技等科研院所、科技公司合作,搭建县级红薯研发博士工作站、科技特派员专家工作站、企业科研实验室等产学研用协同平台,积极开展品种选育、育苗技术、栽培技术、种薯贮藏、病虫害防控等核心技术攻关,实现种苗标准化培育和有序供应、红薯产量和品质双提升。目前,建成红薯实验室1个、实验基地2000亩,成功研发种源“陈薯1号”“陈薯2号”,亩均增产600公斤以上。

推动产品加工能力升级

培育引进加工企业。以国家级农业龙头企业贵州佳里佳农业发展有限公司为“链主”,培育壮大红薯淀粉加工、调味包生产、智能包装等上下游配套企业,招商引进一批红薯饮品生产、茎叶提取、薯渣饲料生产等精深加工企业,形成以红薯为中心的产业集群。截至目前,全县农产品加工转化率达66%,培育引进红薯精深加工配套企业15家。

升级改造加工车间。升级改造集加工、生产、包装等功能于一体的自动化生产线,建设含淀粉生产车间、产品生产车间、料包生产车间、包装车间及淀粉产品库房的GMP(优良制造标准)标准厂房,全面提升农产品深加工能力和水平,推动农产品加工业由“初”转“精”。目前,思南县升级改造智能红薯粉生产线5条,红薯淀粉加工转化能力68吨/日,酸辣粉日

产能达150万桶、包装生产能力达10万件,生产线可提供就业岗位1200余个。

辐射延伸加工链条。依托科技创新与现代生产工艺运用,深入挖掘红薯叶、茎、渣等附加值,构建红薯“订单种植—精深加工—副产品综合利用—高科技产品研发”的新型循环产业模式,研发红薯酒、红薯渣(叶)饲料等系列产品,实现副产品资源就地转化、精深加工。坚持市场引领,广泛征集消费者产品需求,研发推出方便速食、有机红薯、便捷零食、高端精品等系列产品,配套开发酸汤、麻辣、菌汤、香辣等酸辣粉调味包,推动红薯产业转化率和附加值持续提升。目前,红薯粉调味包季度产能3500余万套、产值4000余万元,2024年生产加工红薯渣(叶)9万余吨。

推动市场营销体系升级

打造优势品牌。以纪念“中国甘薯之父”陈振龙姓氏为标识,设计独特包装,制定统一标识,创建“陈薯”品牌,成功申报国家农产品有机食品认证和绿色食品A级认证。同时,抢抓销量爆款产品流量,持续加大广告宣传投放,积极打造“陈薯酸辣粉”特色优势品牌和网红IP,主动参加红薯产业行业活动、博览会、展销会和公益慈善捐赠等活动,实现从销售产品向品牌营销转变。目前,思南“陈薯”酸辣粉系列产品常年夺取同类目销量冠军,产品好评率达95%、复购率达71%。

创新营销策略。深化实施“互联网+农特产品+品牌”营销策略,构建电商运营管理体系,畅通天猫、京东、拼多多等电商平台和抖音、快手等直播平台营销渠道,打造跨境电商、数字贸易新业态。主动对接融入粤港澳大湾区、成渝地区双城经济圈、西部陆海新通道等发展战略,精准定位国内外供应链缺口和薄弱环节,建立以黔粤江浙沪皖为核心市场,向外开拓华北地区711、美宜佳、盒马鲜生等商超农产品供应的双线联动型稳定销售体系。目前,共开设“陈薯”系列产品带货直播间10个,签约全国带货达人14万余人,日均销量6万单以上,带动县域群众直播就业100余人。

优化配套服务。紧盯农特产品售前、售中、售后服务环节,择优选定形象气质佳、沟通力强的专业人员担任客服,通过在线沟通、电子邮件、短信回复等方式,提供售前咨询需求、售中疑难解答、售后退换货24小时服务,打造“陈薯”品牌良好口碑和积极形象。同时,整合交通运输、邮政快递、供销等资源,优化冷链仓储物流及配套服务布局,构建快速、高效物流体系,实现订单省内次日达、省外三日达。2024年,思南县“陈薯”产品日均装车25辆、年配运费5200万元。

推进乡村全面振兴

让科研成果在田间『生根发芽』

李斤木 吴梓杨

在石阡,省农科院驻村干部张力有个响当当的名号——“辣椒博士”。作为省农科院辣椒所的科研人员,他带着对农业的热爱与专业积淀,扎根石阡县花桥镇鸭头坡村开展驻村帮扶。在这里,他不仅扎实做好驻村本职工作,更将科研阵地搬进田间地头,成为激活当地辣椒产业的“科技引擎”。

深耕田间,做椒农最信赖的“技术靠山”。驻村的日子里,张力的身影总在辣椒地里穿梭:栽种时手把手教间距把控,管护期蹲在地头指导病虫害防治,采收前叮嘱分级标准……从育苗到销售的全流程,他总能精准出现在农户最需要的地方。在他的带动下,不少村民的辣椒种植规模不断扩大,群众的信任成了他深耕田野的最大动力。

“张博士教我们种辣椒,如果那里辣椒出了问题,他随喊随到,还自己掏钱买药来给我们,我们越来越有信心了。”石阡县花桥镇鸭头坡村村民李彦欣说。

情系民生,用真心架起“连心桥”。除了操心辣椒产业,张力的心里始终装着村民的日常。在田间忙完,他总爱往村里走一走,陪老人拉家常,问一问身体状况;到困难户家看一看,记一记生活需求。这些看似琐碎的关怀,让他成了村民眼里“能说上话、靠得住”的自家。

张力说:“把我的研究和我们当地农民的需求联系在一起,对我的研究指出了更加明确的方向。”

接力帮扶,让“辣椒红”映红致富路。从同事手中接过帮扶“接力棒”,张力用800多个日夜交出了一份亮眼答卷。拥有10多年辣椒研究经验的他,不仅带来了先进的栽种和管护技术,更聚焦产业痛点精准发力。如今,“辣椒博士”的名号越叫越响,越来越多村民跟着他种起了辣椒,红火的产业让乡村充满希望。

如今,在张力的助力下,鸭头坡村的辣椒地上生机勃勃,科研成果正沿着田埂“生根发芽”,结出沉甸甸的“致富果”。

我为群众办实事

松桃:干部下沉 解决百姓心头事

蒋玮 杨裕周

松桃苗族自治县将干部下沉一线贯穿始终,上门入户访民情听民意,通过“民情恳谈会”、“板凳会”、“长廊夜话”等方式,架起民意连心桥,解决百姓心头事。

仲夏的傍晚,松桃沙坝河乡泡木村的村民们围坐在屋前的空坝上,正热闹地讨论着村里环境的变化。“开始搬过来的时候,对附近不熟悉,年纪大了,取钱、看病很多流程也不会。民情会上提出来以后,乡里马上组织党员、志愿者,陪着我们熟悉环境,全程陪同,为我们生活上解决了很多问题。”78岁的泡木村村民杨贵发感慨道。

泡木村原属深度贫困村,同时也是地质灾害隐患点。2018年3月,泡木村作为整村搬迁试点安置到沙坝集镇。该村通过举办“定期民情恳谈会”,走到群众身边,架起民意“连心桥”,将从前的“坐等上门”听情况,变为“带题下沉”办实事。

“定期民情恳谈会”每月固定召开,由村“两委”干部、综治中心工作人员、退休老干部和搬迁点群众代表齐聚一堂。会上,群众可以畅所欲言,提出在生产生活中遇到的问题。

有群众在恳谈会上提出希望增加休闲健身设施,当地综治中心迅速与上级部门沟通协调,争取项目资金,在两个月内完成了健身广场的建设,安装了篮球、乒乓球健身器材,满足了群众的健身需求;有群众提出可以在搬迁点附近增加绿化植被,村“两委”积极行动,组织党员开展义务植树活动,种植了茶梅、广玉兰、紫薇等多个品种树木,让村子更美更宜居;群众建议修建村级人民食堂,为红白喜事举办提供场所的同时,也为独居老人日常饮食提供方便。村“两委”迅速制订修建计划,并寻求上级资金帮扶,现人民食堂主体已完工……

民情恳谈会上被收集的建议,被转化为一桩桩可列数的民生实事。截至目前,沙坝河乡“定期民情恳谈会”已帮助群众解决生活诉求20余条,通过这样的民情互通平台,搬迁群众逐渐打开心扉,从“外来人”转变为积极参与村庄治理的“主人翁”。

在甘龙镇,小小“板凳会”蕴含着大大“民生情”。针对白天群众外出干活,走访群众不在家的情况,甘龙镇利用晚上入户召开板凳会,镇村干部把理论政策、工作任务给群众讲清,沉下心、俯下身倾听群众的意见。甘龙镇当前正积极发展辣椒产业,面对群众关心的辣椒价格、收购等问题,甘龙镇邀请辣椒专班人员,到板凳会现场作答,进一步推动了发展产业的信心和底气。2024年以来,甘龙镇各村通过一张张小板凳讨论解决产业发展、环境卫生整治等各类民生问题62项。一张板凳、一杯热茶、一场群众会,有效推动了基层治理提质增效。

以问必答的担当抓建议落实,以成果惠民的实效推动转化运用,松桃通过民情恳谈会办实事,切实解决百姓心头事,让群众感受到新风气、新变化。据了解,今年以来,已收集群众建议312条,解决各类民生问题264项。

江口农村经纪人架起产销桥

杨聪 市融媒体中心记者 冷晓意

7月盛夏,清晨薄雾还未散去,江口县德旺乡坝梅村辣椒种植基地已是一片繁忙。农村经纪人尹熊飞正组织村民将刚采摘的辣椒打包装车,这些带着露珠的鲜椒即将发往周边市场。

“既要种得好,更要卖得好。”尹熊飞说,作为村里培育的农村经纪人,他不仅要经营好自己的40亩辣椒基地,还要帮助乡亲们打通产销渠道。

近年来,江口县在德旺乡探索实施农村经纪人联农带农助农试点。这些活

跃在田间的“市场红娘”,正成为连接小农户与大市场的关键纽带,为乡村产业注入新动能。

坐落于梵净山西麓的坝梅村,青山叠翠,红色文化底蕴深厚。村里因地制宜发展特色种养业,而农村经纪人的培育正是盘活这些产业的重要举措。

“乡村全面振兴既要强产业,更要聚人才。”坝梅村驻村第一书记龙爱江介绍,目前村里重点在农业种植、林下经济等领域培育了5名农村经纪人。他们在

产业发展、产销对接中发挥着桥梁纽带和带农增收作用。

过去常年在务工的尹熊飞,5年前返乡种植辣椒,规模从几亩发展到如今的40多亩。成为村里培育的农村经纪人后,他不仅利用村里的闲置土地扩大种植,更带动多户村民一同发展,并凭借自身优势帮助大家销售农产品。

龙爱江介绍,这些农村经纪人通过劳务互换、信息共享、技术互助、产销互动,有效破解山区农业“谁来种、种什么、

怎么种、卖给谁”的现实困难。

“现在种地有了‘主心骨’。”辣椒种植户代传芬说,“农村经纪人不仅帮助我们解决技术问题,产品还按市场价收,让我们完全不愁销路,吃下了‘定心丸’。”

据了解,为推动农村经纪人在联农带农助农等方面发挥作用,江口县制定《农村经纪人任职考核评价办法》,激励经纪人带着农民干、帮着农民赚,提高群众发展产业的积极性,推动农业增效益、农村增活力、农民增收入。

玉屏“爱心妈妈”进村呵护儿童暑期安全



本报讯(杨惠敏 邱勤峰 刘盛涛 文/图) 7月17日至7月18日,玉屏侗族自治县妇联联合该县人民检察院、玉屏蓝天救援队走进新店镇洞坪村、朱家场镇街上村开展“玉见爱·护未花开”——“爱心妈妈暑期关爱第一课”志愿服务活动,未成年人、监护人、爱心妈妈等130余人参加活动。

“牢记‘六不’,不私自下水游泳,不擅自与他人结伴游泳,不在无家长或教师带领的情况下游泳,不到不熟悉的水域游泳,不擅自施救……”活动伊始,县妇联巾帼志愿者就防溺水“四知、六不、两会、四个牢记”安全知识及溺水案例进行分享,用惨痛的教训敲响暑期安全警钟,提醒家长和孩子高度重视防溺水安全。

“碰见有人落水,千万不要盲目施救,小朋友们要大声呼救,寻求大人的帮助……”玉屏蓝天救援队的队员们通过生动讲解、教学演示及现场体验等方式,向参与人员详细普及防溺水知识以及救援技巧、心肺复苏急救、海姆立克急救法等实用技能。

活动中,检察院的工作人员围绕未成年人防侵害主题,通过通俗易懂的语言和典型案例、模拟演练等方式,向孩子们和监护人宣传防侵害知识,引导未成年人增强自我保护意识,教会他们在遇到侵害时如何正确应对。家长夏文六说:“活动内容非常实用,不仅增强了我们在暑期的监护责任感,也提升了应对突发状况的能力”。

活动还组织现场的家长和爱心妈妈与孩子们共同进行了“亲子协作贴五官”游戏,在欢声笑语中增进了孩子与家长、“爱心妈妈”的情感交流,现场氛围温馨融洽。

夏收·夏种·夏管

印江3000亩博落回加紧采收

邹雪庆 孙亮亮 特约记者 王东

连日的晴好天气,也给博落回的夏收晾晒创造了好时机。在印江土家族苗族自治县,3000亩博落回已全面进入叶子采收期,预计干叶子总产量将突破600吨。

七月的合水镇汤家井村,漫山遍野的博落回如同一片浅粉色的海洋,从半山腰一直延伸到山顶,为整座山坡披上了绚丽的色彩。这片600余亩的博落回种植基地,是印江中药材产业发展的一个缩影。眼下,三十余名村民正忙碌地穿梭在博落回植株之间,争分夺秒地采收叶子。他们手法熟练,将果夹下方的叶子一一摘下,打捆装车。

据了解,村民一天可以采收1300斤

左右的叶子,每斤的采收单价为2毛钱,这样的收入对于当地的农民来说,无疑是一笔可观的收益。

博落回是一种多年生直立草本植物,其叶子和果夹均可入药,具有祛风解毒、散瘀消肿、杀虫等功效,是一种名贵的传统中药材。在印江,博落回的种植得到了广泛推广,今年,该县通过“公司+农户”的模式,在合水、天堂等乡镇共种植了30余亩博落回。这种模式不仅促进了中药材产业的规模化发展,还带动了当地农民就业增收。

在汤家井村的博落回种植基地,贵州博宇天成实业有限公司负责人陈祥彪表示,目前基地已经迎来了采收高峰期,

每天有26到30名村民在田间忙碌,每天的叶子采收量可达15吨左右。这些满载着博落回叶子的卡车,从山间小路缓缓驶下,将丰收的喜悦带往山下的晾晒场。

在新建村的晾晒场上,一台台叶子粉碎机正高速运转,发出阵阵轰鸣。烈日炎炎下,工人们不畏高温,迅速将一捆捆博落回叶子卸载并进行摊晾。随着粉碎机的运转,成捆的叶子被粉碎成块状,从出口喷射而出。手持铁锹的工人们挥舞着双臂,将打碎的叶子均匀地抛撒在晾晒场上。今年,晾晒场还进行了改造升级,由露天晒场变成了大棚晾晒,进一步提升了博落回叶子的品质。

贵州博宇天成实业公司晾晒场负责

人雷魏介绍,博落回的采收时间大概在一个月左右,期间需要密切关注天气变化,确保叶子能够及时晾干并保存好。他表示,今年博落回的市场行情比较稳定,公司在周边种植的3000亩基地,预计采收叶子和果夹的产量将达1000吨。这不仅为公司带来了可观的经济效益,还带动了周边300名老百姓的就业增收。

目前,博落回种植企业已与陕西、湖南等省外多家企业签订了长期购销协议,确保了药材的供不应,不仅提供了稳定的市场保障,也为印江中药材产业的持续发展奠定了坚实基础。