

碧江:大数据激活乡村全面振兴

本报讯(何玉琳 黄雪芬) 近日,我市公布的场景大数据典型应用案例,贵州山久长青科技集团有限公司研发的“农数一码通乡村平台”入选。该平台以大数据技术为支撑,打通农产品产销全链条,在碧江区云场坪镇路腊村等多地的实践中,让科技红利直抵田间地头,为乡村全面振兴注入数字化动能。

入秋以来,云场坪镇路腊村200余亩的荷塘生机盎然,成熟的莲蓬预示着丰收。贵州山久长青科技集团的技术人员再次来到村里的莲产品加工厂,实地了解莲子、荷叶茶等深加工产品的生产情况。据介绍,路腊村荷花产业年产莲子1.5万余公斤,荷叶茶350余公斤,过去因传统销售渠道狭窄常遇滞销难题。

“在了解到这个情况后,我们积极对接并联系了山久长青公司,通过农数通平台,运用互联网赋能传统销售模式,积极谋划新路径,把产品更好地销售出去。接下来的路腊西瓜、蟠桃等水果,也希望通过这个平台把产品推广出去,更好地为群众增收创益。”路腊村驻村第一书记向能胜说道。

向书记口中的“农数通平台”全名叫“农数一码通乡村平台”,由贵州山久长青科技集团有限公司与国运农业(贵州)有限公司联合开发。该平台通过整合企业、合作社、政府、技术专家等资源,构建农业智能化大数据服务平台,有效解决农产品销售难题。

“农数通平台主要是解决生产端和市场端无法链接的问题,帮助当地把农产品卖出去。平台主要有几大功能,一是基地的上报,上报之后根据上报的和市场对接。对接之后,根据市场的需求向当地农户进行采购;二是如果有需要的话,也可以到现场进行指导;三是我

们的平台把农事标准化,整个链条可溯源。”贵州山久长青科技集团有限公司董事长杨伶介绍。

为更好地引导农户紧跟市场需要,公司凭借大数据分析,在与农户的采购过程中建立服务站,收集村基地的主要产品或特色产品,并针对农户的需要把农技专家输送到基地进行现场指导,实施标准化管理。

据了解,“农数一码通平台”主要有三层技术架构,分别是基地端、服务站端和商端,采用“公司+基地+农户+服务站”的模式组织生产、收购与销售一体化运营。从农产品种植开始,到之后的供应、销售,整个流程全都是在平台上实现和管理。

“农户入驻平台之后,将为他们分配账号和密码,农户可以自主登录系统来上传他的产品。之后从种子优选、种植、田间管理、采收、检验及检测报告的上传,最终出入库到销售,所有的流程都在平台上进行管理。”贵州山久长青科技集团有限公司“农数一码通乡村平台”总设计师韩业富表示。

平台整合从生产至物流全链条环节,建立标准化农事生产体系,实现全流程数字化管控,并运用区块链技术构建可信溯源系统,消费者扫码即可追溯产品全生命周期信息,显著提升消费信任度,更让碧江农产品走向更广阔的市场。

此次“农数一码通平台”入选典型案例,不仅是对技术创新的肯定,更彰显了大数据在乡村全面振兴中的实践价值。从路腊村的荷花产品到更多待推广的乡村特产,平台正以数字化力量激活乡村经济,让科技红利真正惠及农户,为碧江农业高质量发展和乡村全面振兴提供坚实支撑。

碧江着力化解不动产登记难题 圆群众“安居梦”

我为群众办实事

本报讯(碧融轩) 不动产登记事关千家万户的切身利益,是维护群众财产权利、优化营商环境的重要保障。然而,因用地手续不全、规划未认定、消防未验收等历史遗留问题,不少群众迟迟无法办理不动产权证,成了大家心中的“急难愁盼”。

为切实回应群众关切,碧江区自然资源局坚持以人民为中心,主动牵头建立“上下联动、部门协同、齐抓共管”的工作机制,全面排查问题、全程跟踪办理,打破部门界限,多次召开联席会议,“一案一策”精准发力,携手住建、税务、司法、街道等单位共同攻坚,积极推进历史

遗留“登记难”问题化解。近年来,已成功化解56个历史遗留问题项目,帮助3.5万户10.5万群众看到了拿证的希望。

以响塘龙项目为例,因开发企业破产无人管理,导致规划、消防、税务等多重问题交错,业主们多年无法办证。碧江区委、区政府秉持“群众无过错”原则,果断运用“证缴分离”“证明分离”等措施,破解瓶颈,终于为该小区1632户居民打通了办证路径。

截至9月初,首批15户居民已领取不动产权证,实现了期盼多年的“安居梦”。

接下来,碧江区将持续深入推进不动产登记领域难题化解工作,进一步巩固整治成效,切实增强人民群众的获得感、幸福感和安全感,努力营造更加和谐稳定的社会环境。

中医夜市: 搭起中医药文化传播平台



本报讯(崔磊 张欣 侯玉林 文/图) 从“尝鲜体验”到“日常刚需”,碧江区通过每周五定时定市中医夜市的常态化运营,不仅为市民提供了便捷的健康服务,更搭建起中医药文化传播的新平台。

“这里有义诊把脉、免费茶饮,还有免费的正骨、穴位贴敷、足浴等,欢迎市民前来体验。”近日,又到了每周五中医夜市开市时间,傍晚6点半,在中南门历史文化旅游区月亮街,中医夜市的10余个摊位依次排开。与普通夜市不同,这里提供的是针灸、推拿、刮痧等“接地气”的中医服务。身着白大褂的医师们忙着为市民把脉问诊、测量血压,现场还设有免费的中药茶饮区,市民们纷纷排队体验。

在中医诊疗摊位前,铜仁宏昕康新中医医院医生胡向清一边为市民刮痧,一边宣传中医养生和保养知识。这样“接地气”的诊疗服务,是夜市的“招牌项目”。

“通过义诊,可以给广大市民普及中

医基础理论和养生知识,让市民全面认识中医。”胡向清说。

据介绍,中医夜市每次出摊都会安排中医内科、针灸推拿科、妇科等领域的医师坐诊,同时配备中药展柜,让市民直观了解中医药。

市民赵黎和朋友体验后称赞道:“效果不错,这样的义诊服务很贴心。”

如今,这样热闹的中医夜市场景,已成为碧江区夜间经济的新亮点,更成为当地推动中医药文化传承的“流动课堂”。自常态化开展中医夜市活动以来,共有14家市、区医疗机构参与,累计服务市民近3万人次,发放健康科普手册1万余份。

碧江区中医医院党委副书记、院长张长江表示:“我们每周五都组织医务人员到这里定点服务,为市民提供义诊、中医正骨、中医足浴、中医药疗、茶饮等免费体验项目,推广中医文化,引导市民将中医药知识融入日常健康保健。”

漾头镇:绿水为墨 书写“两山”答卷



牢记嘱托 展现新风采

本报讯(田璐) 20年山水印证,“两山”理念在黔东大地绽放出绚丽的生态富民之花。葡萄满园,层林尽染,碧江区漾头镇这个风景如画的江边小镇,如今正在谱写一曲绿色发展的动人乐章。

葡萄满园: 青山间的紫色振兴路

清晨的第一缕阳光洒向九龙村的高山之上,果农刘其坤已经在地里忙活了一个多小时,剪枝、疏果、装箱,葡萄园里一派忙碌而有序的景象。“我们这里昼夜温差大,葡萄积累的糖分更足,今年我种了12亩高山葡萄,每亩产量约4000斤,销售额预计能有10余万元。”刘其坤说。

葡萄产业产业链带动群众增收致富,并通过“线上宣传+线下销售”相结合的方式助力农销售,今年葡萄销售额预计突破300万元,带动100余户农户增收致富。下一步还将研发葡萄果汁、葡萄酒,让绿水青山的馈赠衍生出更多价值。

高山葡萄的滋味,蕴藏着一方山水的深情。颗颗果实饱满晶莹、紫润透亮,这既是自然的馈赠,也凝结着农家“绿水青山就是金山银山”的坚定信念。青山绿水与淳朴农心,在此甜蜜相遇;层林尽染,林下经济多元绽放。

在漾头社区洋塘的山坡上,村民们正忙

着种植黄精,一片繁忙景象。这片黄精的种植面积300亩。黄精预计亩产值可达3万元,是传统农作物的8到10倍,不仅提升了土地产出效益,还有效带动了周边农户增收致富。

走进九龙村九重岩的林下食用菌种植基地,一行行菌棒映入眼帘,该项目计划种植平菇,预计投产菌棒5万棒,目前正处于菌棒培育阶段。林下种植充分利用林木遮阴、温湿适宜的自然优势,既节约土地资源,又显著提升平菇品质与产出效益。漾头镇以“林下经济提质增效”为核心战略,通过构建“企业带动、基地示范、农户参与”的绿色发展机制,不仅显著提升了林地综合利用效率和农产品附加值,更有效带动了周边农户就业与增收,真正实现了生态保护与产业发展的互惠共赢。

山水欢歌: 文旅融合的振兴之路

秋风送爽,周末的九龙洞国家级风景名胜景区来自湖南、重庆等地的游客络绎不绝,“上午爬九龙洞空气很清新,是天然的大氧吧,下午在一路营打卡拍照,晚上住特色民宿,这样的体验太难忘了!”正在参拜民宿办理入住的游客王女士兴奋地说。

漾头镇依托得天独厚的自然资源,积极践行“两山”理念,打造了“春赏花、夏避暑、秋采摘、冬养生”的全季旅游格局。“一路营地”的露营烧烤、“花田民宿”的田园风情、“小九寨沟”的绿波清水、“九龙洞温泉”的天然氧泉等各具特色的旅游业态,满足了不同

游客的需求,生动展现了生态与经济和谐共生的漾头实践。

今年,通过举办“龙抬头·到漾头”、湘黔边区传统龙舟赛等民俗活动,全镇接待游客10万人次,带动农产品销售和文旅消费40余万元。

绿色答卷: 生态民生的和谐共生

连日来,漾头镇扎实推进“两清两改两治理”专项行动,广泛动员镇村干部、群众及志愿者等多方力量,聚焦集镇村寨、房前屋后、公路沿线和河道沟渠等重点区域,集中清理乱堆乱放4处,各类垃圾15吨,累计整治卫生死角28处,疏通排水沟1.2公里。

在宣传引导方面,漾头镇创新采用“线上+线下”联动模式,综合运用广播、标语、微信群、院坝会等多种载体,使环境保护理念深入人心,激发群众自觉参与环境改善的内生动力。积极推行“红黑榜”和“卫生家庭”评选等活动,让积极参与环境整治的群众获得实惠,有效增强获得感与成就感。经过系统治理,公共区域环境得到显著提升,镇容村貌焕然一新,切实营造出干净整洁、宜居宜业的人居环境,生动体现了人与自然和谐共生的美好图景。

如今走在漾头镇,但见青山叠翠、碧水环绕,葡萄垂枝、黄精并茂,游客欢声笑语,村民喜笑颜开。这幅生机勃勃的画卷,正是“两山”理念最生动的诠释——守护好生态底色,才能真正绘就富民富美的幸福图景,让绿水青山成为永续发展的金山银山。

秋收·秋种·秋管

和平乡: 珍珠花生迎来丰收



本报讯(张欣 崔磊 文/图) 花生熟、籽果香,丰收时节田间忙。初秋时节,碧江区和平乡4100余亩花生进入收获季,当地村民正趁着好天气采收,田间呈现出一幅热闹鲜活的秋日丰收图景。

近日,笔者走进和平乡冷水村、孟溪村的珍珠花生种植基地,放眼望去,连片的花生田绿意盎然,翠绿的植株下,饱满的果荚紧紧贴着松软的油沙地。村民们弯腰抱起挂

满果实的花生植株,抖落泥土、分拣装袋,欢声笑语中满是丰收的喜悦。

和平乡冷水村村民杨维有着双重身份——既是经验丰富的珍珠花生种植户,更是当地珍珠花生的“名誉代言人”。凭借多年田间实践积累的种植经验,再加上对花生选品、品控的严格把关,杨维不仅让自家花生品质过硬,更主动扛起带动乡亲增收的责任,为村里的珍珠花生打开市场销路。“我们

村有98户花生种植户,为了打开销路,让更多人认可我们的花生品质,我们搞起了直播带货,专门宣传和平乡花生的优势、展示果实品相,效果特别好!”杨维一边分拣花生,一边向记者介绍。截至目前,村里的珍珠花生线上已售出5000公斤,销售额6000余元,线下销量突破1000公斤,收入超1万元。“接下来,我们计划帮全村卖掉3万斤花生,预计能带来24万元收入!”杨维的话自信满满。

近年来,和平乡党委、政府将珍珠花生产业定为推动乡村振兴的特色主导产业,从物资、技术、销路三方面打出“组合拳”:累计发放珍珠花生种子1700公斤、肥料25吨,解决农户种植“后顾之忧”;乡农技人员全程跟踪指导,手把手教农户科学种植;积极搭建产销对接平台,还与本土直播达人“念乡人团队”建立长期合作,助力花生走出田间地头。据统计,今年全乡珍珠花生预计产量610余吨,产值可达860余万元。

“下一步,我们会把珍珠花生产业作为乡村全面振兴的重点来抓,让这颗‘金豆豆’真正成为‘致富豆’!”和平乡农业农村综合服务中心主任毛冬勇表示,乡党委、政府已制定清晰的产业发展规划:一方面将加大技术支持力度,邀请农业专家深入田间地头,指导村民优化种植方法,在保障品质的基础上稳步提升产量;另一方面,将整合资源打造“和平珍珠花生”区域公共品牌,通过新媒体渠道加大宣传推广,进一步拓宽销售市场。同时,乡里还计划引进花生深加工企业,延伸产业链条,推动珍珠花生从“初级农产品”向“高附加值商品”转型,带动更多农户就业增收,让珍珠花生产业成为和平乡乡村全面振兴的“强劲引擎”。

滑石乡: 稻花鱼新鲜上市



本报讯(毛林峰 文/图) 初秋时节,稻花鱼喜丰收,在白水村罗家寨组张发成家的稻田里,大家正喜滋滋地在稻田里捉鱼,感受秋收的喜悦。

“今年我家种了4亩白水贡米,有了区、乡两级农技干部的悉心指导,今年稻谷的收成不错,大米品质也很高。田里还养了稻花鱼,按市场价30块钱一斤来算,光鱼就能卖两三千块钱!种水稻、养稻花鱼,相当于有了双份收入,日子越过越有奔头!”张发成说道。

稻田养鱼是鱼类养殖和水稻种植有机结合的一种互利种养模式,鱼以田中的昆虫、稻花、杂草为食,无需额外喂养饲料,在减轻虫害和草害的同时还能产出鱼粪滋养水稻。这种“鱼养稻、稻养鱼”的方式,不仅提升了稻花鱼的品质,还改善了农田生态系统,增加了粮食产量,实现了鱼米双收。

近年来,滑石乡充分发挥生态优势,深入挖掘资源禀赋,大力发展稻花鱼产业,推动乡村旅游,不断促进农民增收致富。