

万山:订单保障 冬种繁忙

本报讯(陈佳睿 刘梦蛟 文/图)眼下正是冬种生产的黄金时节,万山区依托“订单农业”模式,打通产销堵点,为油菜种植注入新活力。

在鱼塘乡金盆村150亩油菜示范种植基地,大型翻耕机往来穿梭,轰鸣声中,一块块土地被翻整得平整松软。村民们紧随其后,抢抓晴好天气有序开展油菜移栽,田间地头一派热火朝天的耕作景象。

“现在用大型翻耕机干活,效率比人工高太多了!”村支委委员罗建华介绍,一台翻耕机一小时能犁地四五亩,一天可以耕100多亩,相当于三四名农户一整天的劳作量,大幅减轻了劳动强度。

据悉,金盆村此次种植的“油研501”“郁油777”均为高产油菜新品种,搭配稻油轮作模式,既改良了土壤结构,又让冬闲田变身“增收田”,有效提升了土地产值和利用率。“我们趁着好天气抢种,目前已经完成780亩油菜种植任务。”村第一书记杜亚琼说,稻油轮作让土地“不闲置”,订单农业则让农户“不忧心”,这是村里冬种热情高涨的关键。

为打消农户“种得出、卖不掉”的顾虑,金盆村自2017年起便与万山区兴隆粮油开发有限公司达成长期合作,签订保底收购协议。

“不管市场行情如何,公司都会统一回收,我们只管安心种好田。”杜亚琼的话语道出了农户的心声。这种“企业+基地+农户”的订单模式,实现了产销精准对接,既保障了农户收益,也为企业稳定供应优质油料原料,形成互利共赢的良性循环。

在兴隆粮油公司的灌装车间,自动化生产线高速运转,工人们正将新鲜压榨的菜籽油打包、装箱,这些产品将销往铜仁及东莞、贵阳等市场。

“公司每年从鱼塘、大坪等乡镇收购油菜100多吨,按30%的出油率计算,可生产菜籽油40多吨,产值达80万元。”公司总经理刘兴树介绍,稳定的原料供应让企业发展更有底气,也带动了更多农户参与油菜种植。

如今的万山,订单农业为冬种“定心”,机械化耕作为生产“提速”,稻油轮作为效益“加码”。下一步,万山区将持续以订单农业为牵引,强化产销对接,优化种植结构,不断提升农业生产规模化、标准化、市场化水平,为全年粮食增产、农业增效、农民增收打下坚实基础。



碧江区一家庭农场的柚子连续四年销往俄罗斯

本报讯(杨聪)近日,碧江区和平乡的皮志凤家庭农场,黄澄澄的柚子挂满枝头,20多吨刚采摘的柚子被工人装上车,即将运往俄罗斯。农场主皮志凤说:“我们种的柚子,已连续四年出口俄罗斯。”

这条外贸通道的建立,是2022年10月皮志凤在玉屏自治县参加铜仁市家庭农场主培训时,偶然抓到的商机。她从参加培训的学员口中了解

到红心柚在俄罗斯很受欢迎,于是找朋友打听和引荐,最终打通这条外贸商路。

品质是赢得国际市场的关键。该农场在管理过程中全程采用“不动土”栽培技术,通过种植紫花苜蓿、三叶草等绿肥实施“以草治草”,有效改良了土壤结构,提升了有机质含量。同时运用科学把控施肥、果实套袋和绿色防控等先进技术,使柚子优品率稳定

在90%以上,实现了“省工、节肥、提质”的目标。

“我们的柚子个大皮薄、汁多肉厚,富含多种矿物质和微量元素。”皮志凤介绍,农场产品已获得省、市多项专业认证及奖项,所有果实均达到一级果质量标准。

据了解,该农场的柚子不仅出口俄罗斯,还畅销粤港澳大湾区。而且在产品出山出海的同时,农场还与周

边柚子种植大户、合作社、家庭农场等共享种植管理技术,提升柚子品质。

“下一步,我们将采取以销带产模式,实施统一技术指导服务,统一生产标准,使柚子产品符合出口质量要求,助力铜仁柚走向东欧、中亚等国际大市场,促进农业增效、农民增收。”皮志凤说。

沿河官舟镇:小菌菇撑起乡村振兴“致富伞”

本报讯(朱志伟)乡村振兴,关键在产业。在沿河土家族自治县官舟镇马脑村,一个现代化食用菌基地成功盘活了沉睡的资产,化身带动一方的“聚宝盆”,带动当地村民实现“挣钱”与“顾家”两不误,为乡村全面振兴注入活力。

近日,笔者走进位于马脑村的沿河益生源生物科技有限责任公司食用菌大棚基地里,湿润温暖的空气中弥漫着沁人心脾的菌香。数米高的立体种植架上,菌包层层排列,宛如一座座现代化农业工厂。其中最引人注目,便是那朵朵形态独特、色泽温润的猪肚菇,它们如同撑开的小

伞,簇拥着从菌包中探出头来,长势分外喜人。

村民们正轻盈地脚踏滑轨平台,在菌架间平稳移动精准地将一朵朵成熟的猪肚菇采摘下来,轻轻放入身旁的筐内。采摘队的冉碧钗告诉记者,这份既能获得稳定收入又能兼顾家庭的工作,给她带来了实实在在的幸福。

“我已经在这里务工有两年多了,一天100多块钱。既能照顾家庭又能挣钱,我非常满意这份工作。”冉碧钗说。

撑起这份“稳稳的幸福”的,正是基地里的菌菇。基地负责人林海

容向记者介绍,猪肚菇口感独特、营养丰富,备受高端市场青睐。

“我们种的猪肚菇一般能采三茬。”食用菌基地负责人林海容介绍,“第一茬产量最高,能有三两左右,第二、第三茬加起来差不多二两。目前市场均价在每斤13元左右,主要销往北京、上海、广州、深圳这些一线城市,另外像贵阳、成都、重庆等地也都有稳定的销售渠道,销路一直不错。”

据了解,2023年8月,通过当地政府的积极招商引资,沿河益生源生物科技有限责任公司正式落户马脑村,成功盘活闲置资产。该公司摒弃传统单一的种植模式,转而实行以市场

为导向的灵活策略,专注于种植猪肚菇、虎掌菇、龙爪菇、贵妃木耳等经济效益更高的珍稀食用菌。这种精准的市场定位以及标准化、规模化的种植带来了极高的产出效益,为当地产业发展和村民增收提供了强劲动力。

“目前我们转向以市场为导向,专注种植猪肚菇这类高价值珍稀食用菌。像这个约200平方米的棚,一次可投放3.5万个菌棒,单轮产值就能达到15万元左右。由于一年能生产3轮半,一个大棚的年产值可轻松超过50万元,效益相当可观。”林海容介绍。

本报讯(张国民 付松铃)冬阳正好,暖意融融。在思南县瓮溪镇吊瓜种植基地里,一个个橙黄饱满的吊瓜像一盏盏喜庆的小灯笼缀满枝头,火热的丰收气息,描绘出一幅乡村振兴的新图景。

走进瓮溪镇余林村吊瓜种植基地,圆润饱满的吊瓜挂满枝头,色泽鲜亮、惹人喜爱。村民们穿梭在藤蔓间,动作娴熟地伸手、摘果、入筐。厂房外,工人正在用工具晾晒吊瓜籽,满地颗粒饱满的吊瓜籽在阳光的照射下格外喜人,构成了一幅生动鲜活的丰收画卷。

“我们余林村种吊瓜,对我们老百姓帮助太大了,一年下来能挣一两万块钱,生活有了实实在在的保障!”正在采摘吊瓜的务工人员冉隆芬一边忙活一边笑着说。年过六旬的她,因年纪大已无法外出务工,家庭收入来源单一,自从村里发展吊瓜产业后,她在家门口就能实现就业。像冉隆芬这样的村民还有不少,吊瓜基地为附近20余名村民提供了稳定的就业岗位,让大家实现了顾家、挣钱“两不误”。

这份丰收的喜悦,源于当地对产业发展的精准布局。近年来,瓮溪镇立足自身资源优势,因地制宜谋划产业发展,通过土地流转整合闲置土地,引进专业种植户推广吊瓜产业,让原本闲置的土地变成了“聚宝盆”。“我从2023年开始在瓮溪镇发展吊瓜种植,目前在全镇3个村共发展了400多亩。”吊瓜种植基地负责人徐伯山介绍,今年吊瓜长势喜人,每亩产量可达300斤,总产量约12万斤,预计总产值能达200万元,目前采收工作已接近尾声。

更值得一提的是,吊瓜作为多年生藤本植物,具有“一次栽植、连续收获6年”的优势,是名副其实的“长效致富产业”。采收后的吊瓜会被及时送往加工点,经过剖瓜、取籽、清洗、晾晒等一系列精细工序,最终制成颗粒饱满、色泽鲜亮的吊瓜子。

这些优质的吊瓜子不仅品质上乘,还凭借过硬的口碑打开了广阔市场,远销浙江、安徽等省份。“贵州的瓜子品质非常好,在市场上很受欢迎,销售前景十分可观。”徐伯山言语间满是自信。

如今,瓮溪镇的吊瓜产业已初具规模,成为当地特色产业发展的亮眼名片。下一步,该镇将持续抓好特色产业发展,带动更多村民增收致富,让乡村振兴的道路越走越宽广。

江口农村经纪人:

带着农户干 领着农户赚

本报讯(万芬)11月10日,江口县德旺乡细雨蒙蒙,农村经纪人尹熊飞正通过电话联系客户,为来年组织坝梅村蔬菜种植做准备。

“今年,村民根据我提供的市场信息,种植辣椒、魔芋、阳荷等,家家都取得了可观收益。”尹熊飞说,通过信息共享与统收统销,既解决了销售难题,也增强了村民种植信心。

2021年,在外务工多年的尹熊飞返乡种植辣椒,利用农机为自己和周边群众翻犁土地,当年他种植了10亩辣椒,农闲时还去印江、江口两地开拓市场,辣椒收获后很快销售一空。销路打开后,第二年他就带动全村30户规模种植辣椒100亩。

随着种植规模扩大,2022年尹熊飞成为专职农村经纪人,为村民联系客商,搭建基地到市场的桥梁,根据市场品种需要,指导农户种植。

近年来,德旺乡紧扣“谁来种、种什么、怎么种、卖给谁”农业发展关键环节,鼓励全乡137名农村经纪人,做给农户看、带着农户干、领着农户赚,今年指导农户种植辣椒、白菜等绿色优质蔬菜1500余亩,帮助150户农户销售农产品计300余万元。



金融“活水”润油茶

初冬时节,黔东南大地层林尽染。在“中国油茶之乡”玉屏侗族自治县,23万亩油茶林迎来丰收季。村民们忙碌的身影穿梭在林间,背篓里装着沉甸甸的油茶果,村民们满载而归,欢声笑语中洋溢着收获的喜悦。这片“金色喜悦”的背后,离不开工行铜仁玉屏支行持续注入的金融“活水”。截至2025年10月末,该行累计投放油茶产业相关贷款近7000万元,精准扶持超过200户种植主体,切实解决了困扰农户的资金难题。

陈雨怡 摄

思南瓮溪镇·吊瓜满藤结金果 产业赋能促振兴