

# 从“卖鲜果”到“做精品” 万山香柚实现价值跃升

宋安念 艾昌春 文/图



初春时节,果香四溢。在万山区,一颗小小的香柚正实现从“卖鲜果”到“全果利用”的价值跃升。当地香柚产业跳出传统销售模式,通过延伸产业链、提升附加值,走出一条“枝头变龙头、鲜果变精品”的全链条开发之路。

在贵州寻味梵净果酒公司1万平方米鲜果集散中心及果酒深加工基地,年产能5000吨的加工设备高效运转。经过筛选、分拣、清洗等标准化工序,香柚实现“一果多用”:一部分优质鲜果经过精心包装,通过线上线下渠道销往全国各地;另一部分进入深加工生产线,果肉酿成柚子酒、柚子白兰地,原本被当作废弃物的果皮,也被提炼成柚子精油、纯露,实现物尽其用、吃干用尽。

“去年,我们自有基地采摘香柚480万斤,收购周边农户香柚80万斤。其中400万斤以鲜果销售,剩余160万斤全部用于深加工。”贵州香柚香生态农业有限公司总经理刘洪仲介绍。

目前,万山区香柚种植面积达2万余亩,挂果面积1.43万亩,仅贵州香柚香生态农业有限公司就管理种植基地6800亩。随着产量稳步提升,单一鲜果售卖已难以适应产业发展需要。2021年,企业成立贵州寻味梵净果酒有限公司,正式布局深加工领域,推动香柚产业从“卖鲜果”向“做产品”转型。

“以果肉酿造的柚子果酒、白兰

地,让普通鲜果变身高附加值商品,年产能达200吨,年销售额600万元。”贵州寻味梵净果酒有限公司副总经理费鹏介绍。产品不仅畅销国内市场,还成功打开东南亚市场,与越南、缅甸等国酒企达成初步合作意向。

产业链延伸不止于果酒。为破解果皮闲置问题,企业与广东工业大学吴克刚教授团队合作,成功研发高品质柚子精油和纯露,并与广州芬蒙香精有限公司达成战略合作。2025年3月,企业投入100万元购置3套专业加工设备,推动精油、纯露规模化生产,预计今年可新增产值200万元,构建起“全果利用、循环发展”的产业体系。

截至目前,企业已成功研发柚子酒、柚子精油等8款系列产品,线上入驻盒马鲜生、钱大妈、叮咚买菜等10余个平台,线下与省内30余家商超、酒吧、KTV建立稳定合作。今年年初,企业与京东华南大区达成深度合作,进一步拓宽销售渠道,力争全年总产值突破2000万元。

从一枚鲜果到多元产品,从单一销售到全链开发,万山区以香柚产业为抓手,深耕生态资源、延伸产业链条,拓宽增收渠道,将生态优势转化为发展优势,以特色产业高质量发展书写乡村振兴生动篇章。

早谋划 早部署 早行动

## 江口春耕生产有序推进

本报讯(任婷婷 黎福慧)眼下,春耕生产进入关键时期。江口县坚持早谋划、早部署、早行动,从农资储备供应、市场规范监管、农机服务保障等方面精准发力,全力护航春耕备耕生产。

走进江口县各农资经营门店,各种优质良种分类摆放,化肥、农药、农膜等物资储备充足,供应顺畅。该县农业农村局工作人员深入农资市场,严查假冒伪劣农资行为,严格把控质量关,确保农资保质保量、供应稳定,从源头守护粮食安全和群众“米袋子”“菜篮子”。

为确保农机顺利投入春耕生产,技术人员深入田间地头,对耕地、播种等各类农机具开展全面检修保养。细致排查故障、调试性能,向农机手讲解维护知识与安全操作规范。“目前我们正对各乡镇农机发动机,以及转向、制动等易损部件进行‘全面体检’,确保每一台机器都以最佳工作状态进入作业,保障春耕生产顺利进行,让每位农机手都能安全操作,不误农时。”江口县农业农村局农业机械技术服务中心主任杨浩介绍道。

目前,全县完成春播农作物播种面积8.94万亩,同比增加3%;开展春耕生产技术指导服务267次,农业技术培训415人次,春季农作物管护14.97万亩;开展农资市场监管检查15次,农资市场秩序正常有序,全面满足了春耕生产农资需求。

## 碧江供电局开展 电力消费维权宣传

本报讯(张应文)近日,铜仁供电局联合碧江供电局以“电力消费明明白白、客户服务实实在在”为主题,深入基层开展系列贴近民生的宣传走访活动,用优质服务,为群众电力消费安全筑牢防护屏障。

在宣传现场与入户走访中,供电局工作人员将电力反诈科普作为重点内容,聚焦“电费代缴”“虚假缴费链接”等电力领域高发诈骗手段,用通俗易懂的语言拆解骗局套路,手把手指导群众辨别虚假信息、防范电信诈骗,细心提醒大家保护好个人信息与财产安全,守护好群众的“钱袋子”。

针对群众最关心的用电问题,工作人员同步开展电价政策精准解读,通过现场演示、一对一答疑的方式,详细讲解阶梯电价、峰谷分时电价的计费标准与使用技巧,指导居民合理调整用电习惯,实现节能省电、降低用电成本。面向辖区小微企业,工作人员重点宣讲最新惠企电价政策,全面推广“零证办电”“一网通办”等高效便捷服务,细致讲解简化后的办电流程与压缩时限,切实为小微企业纾困解难、赋能发展。

此次宣传走访活动成效显著,碧江供电局累计发放宣传资料800余份,现场解答用电咨询50余人次,收集服务优化意见建议12条。

## 印江杨柳镇“冷”资源养出“热”经济

张玉莲

早春时节,走进杨柳镇竹林村鱼泉大鲵养殖基地,悬崖峭壁环抱的山谷间,天然溶洞宛若巨龙蜿蜒延伸,洞内清风送爽,400余个标准化养殖池顺着溪流层层排布,5000余尾体态肥硕的大鲵在澄澈见底的池水中悠然穿梭,一幅生态养殖的生动画卷徐徐展开。

该基地依托当地独一无二的地质资源建成,溶洞内常年恒温18—22摄氏度,水源清冽甘甜且富含矿物质,为大鲵生长提供了得天独厚的自然条件。“这样原生态的环境,养出来的大鲵肉质紧实、滋味鲜美,品质远超普通养殖。”基地法人代表黄凌彬看着池中的鱼群,满是自豪地介绍道。区别于传统养殖模式,鱼泉洞基地

深度挖掘天然溶洞恒温优势,搭配原生态龙洞水源,构建起全链条生态养殖体系。从饵料投放、投喂管理到水质监测,每一个环节都实行标准化、精细化管理。基地养殖员康勤国介绍,养殖所用的鱼虾饵料均产自溶洞内,投喂前严格执行新鲜筛选、消毒处理流程,养殖密度也经过科学测算,保障每尾大鲵都拥有充足的生长空间。

基地历经15年深耕培育,产出的大鲵凭借营养丰富、品质上乘的优势,成为市场上备受青睐的“香饽饽”,去年基地产值成功突破100万元。随着人工繁殖技术实现突破,鱼苗养殖成本大幅下降,大鲵市场价格愈发亲民,其药食同源

养生价值,更让其成为当下健康消费的新选择。

“现在每月订单都在稳步增长,不少老顾客专程驱车到溶洞现场选购,我们也开通了物流配送服务,让深山里的优质大鲵走向更多家庭。”黄凌彬笑着说,言语间满是对产业发展的信心。

溶洞生态养殖的成功,不仅让深山“冷资源”转化为发展“热经济”,更成为带动周边群众增收致富的强力引擎。“我2015年就在基地务工,每个月能拿到3000元工资,在家门口就能稳定就业,日子越来越有奔头。”康勤国说道。

据了解,顺应市场需求持续向好的趋势,基地已启动大鲵深加工业务,计划

将养殖规模扩大至3万尾,同时创新推出“技术培训+订单回收”模式,辐射带动适宜养殖区域的群众共同增收。黄凌彬表示,基地餐饮项目即将投入运营,未来还将深度开发溶洞观光、休闲垂钓等体验业态,全力打造“养殖+旅游”融合发展新模式,让深藏大山的生态资源,真正成为惠及百姓的富民产业。

如今,鱼泉洞的涓涓流水,正奏响乡村振兴的奋进乐章。昔日沉寂的天然溶洞,已然蜕变为造福一方的“聚宝盆”,生动诠释着绿水青山就是金山银山的发展理念,为乡村产业振兴注入源源不断的生态动能。



# 森林防火 人人有责

森林防火,重在预防,进入林区必须严格遵守森林防火规定,严禁一切户外用火。