



贵阳银行铜仁分行营业部银发课堂。



江口爽爽银发课堂。

## 金融暖企润民生 深耕铜城启新程

### ——贵阳银行铜仁分行以特色金融服务护航地方高质量发展纪实

龙豪

锦江奔涌,筑金融活水通衢大道;武陵巍峨,立服务初心时代丰碑。在铜仁高质量发展新征程上,贵阳银行铜仁分行始终坚守本土金融机构的使命与情怀,以科技金融为“创新引擎”、绿色金融

为“生态纽带”、普惠金融为“民生纽带”、养老金融为“温情纽带”,绘就金融赋能实体的动人图景。2025年,贵阳银行铜仁分行表内外贷款余额突破350亿元、存款余额突破180亿元,

用一笔笔精准投放的资金、一项项务实创新的服务,为高新企业铺路、为绿色发展赋能、为小微企业纾困、为银发群体护航,成为铜仁大地不可或缺的“金融压舱石”。

### 科技赋能 以“创新色”陪伴企业成长

科技型企业是推动产业升级的“引擎”,但轻资产、高风险、缺抵押物的特性,常让诸多“好苗子”卡在融资这道坎上,空握着技术成果难以及时转化为市场竞争力。贵阳银行铜仁分行主动打破传统授信思维的桎梏,从看“传统抵押物、企业规模”转向看“企业的科技力、未来潜力”,以“三专”经营体系为支撑,创新金融产品为高新企业破局,让“技术流”真正转变为“资金流”。

在贵州大龙经济开发区,东亿电气生产车间里,智能化生产线高速运转,一只只打火机从这里走向全球80多个国家和地区。年产14亿只的产能,让企业成为全球打火机行业的领军者。2023年该公司完成智能化升级后,产能与效率大幅提升,还新登记了两项核心数据知识产权。手握“数据”,

却难成“资本”——如何把看不见的资产,变成看得见的资金活水,是企业扩产创新的迫切之问。

贵阳银行铜仁玉屏支行在走访中得知企业的融资诉求后,没有因“数据资产难以估值”而退缩,而是迅速组建专项服务团队,主动对接省工信厅、省知识产权局等部门及专业服务机构,深度融入贵州“政策引导+市场运作+专业服务”的协同模式,精准匹配数据知识产权质押融资产品。从尽职调查、价值评估到贷款发放,团队全程专人跟进、高效联动,最终成功为东亿电气办理9300万元工业企业数据知识产权质押融资。这笔业务不仅刷新贵州省此类融资纪录,更成为全省数据要素市场化改革的标杆。

“创新色”不止点亮一家企业。2025年以来,贵

阳银行铜仁分行持续深化科技金融服务,构建“传统信贷+知识产权质押+融资产品”为核心的融资模式,创新推出科创贷系列产品,为中伟新材料、嘉尚新能源等重点科创企业提供全方位金融支持,助力企业拓展市场、稳步前行。

截至2025年底,贵阳银行铜仁分行科技金融贷款余额达22.14亿元,较年初增长9.19亿元,累计支持科技企业19户,累计投放金额超50亿元,用金融创新为高新企业插上“腾飞的翅膀”,助力一批科创企业从“幼苗”长成“大树”。



走访东亿电气。

### 绿脉共生 以“生态色”赋能低碳发展

铜仁最大的优势在生态,最亮的底色是绿色。如何让“绿色”真正成为发展的底色?贵阳银行铜仁分行立足铜仁“绿色发展先行示范区”定位,将绿色金融理念融入经营发展的每一个环节,以生态为基,以创新为要,让绿色金融成为推动区域低碳发展的“助推器”,绘就生态保护与经济发展共生共荣的美好图景。

在江口县,“梵净生态账户”生态金融积分体系的落地,为绿色发展注入了新活力。贵阳银行铜仁江口支行敏锐捕捉政策机遇,深入调研县域生态产业发展需求,创新推出区域特色金融产品“爽爽积分贷”,成为全省率先探索生态积分与信贷联动的金融机构之一。该产品将植树造林、节能减排、绿色生产等绿色生态行为量化为“生态金融积分”,无论是民宿装修改造、绿色中药材种植,还是新能源设备采购、生态旅游项目升级,农户和企业的绿色行为都能转化为信贷优惠依据,凭积分可享受授信提额、利率优惠,实现了“护生态”与“促发展”的双向赋能。

“以前种树搞绿色种植,只想着保护环境,没想到还能凭

积分贷款,享优惠,真是实实在在的福利!”江口县一位中药材种植农户,凭累计的生态积分成功申请到一笔“爽爽积分贷”,解决了扩大种植的资金难题。2025年,该产品在江口县累计投放超150笔,金额超1200万元,让绿色发展理念深入人心。

为推动绿色金融高质量发展,贵阳银行从顶层设计入手,引入ESG理念制定绿色金融发展战略,优化绿色金融KPI考核体系,在资源配置、利率定价、贷款规模等方面加大倾斜力度,建立“总—分—支”协同联动组织架构,推动绿色金融业务专业化、精细化发展。

同时,打通绿色金融与普惠金融、科技金融的衔接通道,聚焦绿色制造、绿色出行、生态旅游等重点场景,构建“一站式”绿色金融服务体系。

2025年,该行绿色贷款余额达44.35亿元,较年初增长5.17亿元,近三年绿色贷款年增速均不低于10%。一笔笔资金,正化作守护青山绿水的坚实力量,助力铜仁在高质量发展路上,底色更绿、成色更足。



走访小微企业。

### 普惠直达 以“民生色”守望百业兴盛

作为深耕县域、扎根基层的金融机构,贵阳银行铜仁分行始终坚守普惠金融初心,以有速度、有温度的服务,破解小微主体融资难题,助力乡村全面振兴,守护百姓烟火气。

生猪养殖企业主张先生的经历,正是该行普惠金融服务的生动写照。张先生在该行有一笔100万元的纯信用贷款,原定于2025年12月15日到期,到期前两个月,他曾明确表示还款后不再续贷。可就在贷

款到期前,张先生却紧急到访支行,满脸焦急地说明情况:下游回款出现变故,资金周转困难,无法按期还款,恳请支行续贷以渡过难关。

客户的急难愁盼,就是银行的服务方向。接到诉求后,支行迅速启动风险研判,在张先生的全力配合下,分支行高效联动,加班加点梳理资料、审核流程,在极短时间内备齐所有续贷资料,最终在贷款到期前成功完成续贷操作,帮助张先生的企业顺利渡过资金难关。“关键时刻,还是贵阳银行靠得住!不仅速度快,还特别贴心,真正帮我解决了燃眉之急。”张先生的话语里,满是感激。

这样的暖心故事,在贵阳银行铜仁分行的普惠服务中屡见不鲜。为让普惠金融直达基层,该行成立专业普惠服务团队,分行单设普惠业务发展部门,组织营销人员深入县域、乡镇开展调研,摸清辖内产业结构和小微企业布局,制定因地制宜、因企而

异的综合营销策略;依托行内零售销售管理平台,将批发零售、住宿餐饮、旅游文化、交通运输等领域客户需求,以营销任务形式下发至各县支行,实现精准营销,有效拓宽企业融资渠道;创新推出税源e贷、烟草贷、爽农诚意贷、医保贷等20余种特色信贷产品,精准匹配小微主体的“急难愁盼”。

同时,该行依托核心企业,向产业链上下游延伸服务,探索乡村振兴适配模式,提

升小微信贷可获得性;聚焦新市民住房、养老等大宗消费需求,打造特色消费场景,满足居民多元化诉求。2025年,该行普惠小微贷款余额达42.94亿元,较年初增长4.08亿元;普惠涉农贷款余额17.64亿元,较年初增长1.93亿元,普惠贷款增速持续高于全行平均水平,累计服务小微主体超5万户,用金融力量撑起万家致富梦。

同时,该行依托核心企业,向产业链上下游延伸服务,探索乡村振兴适配模式,提

### 银发守护 以“温暖色”护航幸福养老

“以前觉得银行的业务复杂,年纪大了眼神不好、反应慢,总怕办不好。现在好了,网点有专门的适老设施,还有工作人员全程引导,办理业务特别省心。”在贵阳银行铜仁分行营业部,一位办理养老金支取业务的老年客户笑着说道。

这份“从容”,源自该行对银发群体的细致洞察。秉持“老吾老以及人之老”的理念,贵阳银行铜仁分行聚焦银发群体需求,

从网点改造、服务创新、知识普及入手,打造“爽爽银发课堂”特色品牌,构建有温度、有质感的养老金融服务生态。

截至2025年底,该行全辖17个网点均已完成适老化改造,配备了老年人专属服务设施,各网点均开通了上门延伸服务,累计养老金代发超5亿元,代发人次达2.29万人次,让老年客户办理业务更便捷、更安心。除了硬件升级,该行更注重满足老年

客户精神需求,让“爽爽银发课堂”成为老年群体的“精神家园”。2025年8月,贵阳银行铜仁分行营业部举办黔秀手工刺绣体验课,特邀省级非遗传承人亲授技艺,20余名银发客户沉浸式感受非遗魅力,客户经理全程陪伴,精准推介银发专属理财服务;11月,江口支行将压花台灯手工与反诈宣传结合,花艺老师现场指导创作,工作人员以花材类诈骗陷阱,传授反诈技巧和假

币识别方法,筑牢老年群体财产安全防线。

2025年“爽爽银发课堂”累计举办256场,覆盖老年客户超6500人,品牌内涵不断丰富。与此同时,该行加大储蓄、理财、保险等养老金融产品供给,积极支持优质养老、康养项目,助力社区养老、居家养老等行业发展,探索养老新业态、新模式。至2025年末,该行养老产业贷款余额达1.17亿元,用金融温情守护银发群体的幸福晚年。

扎根黔东沃土,深耕铜城烟火。贵阳银行铜仁分行始终与铜仁发展同频共振,以科技赋能创新,以绿色守护生态,以普惠传递温度,以温情护航银发。站在新起点,该行继续坚守本土初心,深耕金融主业,以更创新的服务、更务实的举措,让金融活水精准润企惠民,服务铜仁高质量发展,续写金融与城市共生、与民生共暖的崭新篇章。

贵阳银行铜仁分行供图