

革命老区美丽蝶变

德江枫香溪镇办好“三件事”

王润新

车子在盘山公路上缓缓前行,窗外是连绵的青山和飘散的云雾。就在某个不经意的转弯处,一片依山而建的屋舍映入眼帘——德江县枫香溪镇到了。

这个藏在大山深处的小镇,承载着非同寻常的历史重量。1934年6月,贺龙、关向应率领的红三军在这里召开了决定黔东革命根据地命运的“枫香溪会议”。这次会议被党史专家称为“黔东苏区诞生的关键转折点”,它成为红二方面军从挫折走向胜利的起点,为掩护中央红军长征作出重要贡献。

然而,很长一段时间,这里和许多革命老区一样,面临着“守着红色资源过着穷日子”的困境。

转变,始于对红色资源价值的重新认识。

“以前,游客来就是看看会址,听听讲解,一两个小时就走了。”枫香溪镇党委书记姜浩回忆道,“红色资源的价值被严重低估。”

转折发生在2021年。枫香溪镇枫溪社区被列入贵州省“红色美丽村庄”建设试点,获得了系统的政策支持和资金投入。但枫香溪镇不只是简单地进遗址修缮和场馆建设,而是提出了一个新思路:让红色教育“可停留、可体验、可延伸”。

该镇从“三件事”发力。第一件事是正视红色资源价值。

打造沉浸式教学体系。开发“决策枫香溪”系列课程。学员不再是被动的听众,而是通过情景模拟、分组研讨、实地调研等方式,深度参与学习过程。其中,“枫香溪会议模拟决策”课程,让学员扮演当年与会代表,在复原的会议场景中重新思考战略选择,这种参与感极强的教学模式大受欢迎。

构建“红色导师+本土讲解”双轨制。除了邀请党史专家作为讲解嘉宾,枫溪社区重点培养了20余名本土讲解员,其中包括12名“小小讲解员”。这些孩子都是当地中小学学生,他们用稚嫩却真挚的语言讲述红军故事,形成了独特的感染力。

延伸教育产业链。建设了能同时容纳150人培训的学员公寓,完善了红军步道、红色研学基地等配套设施,可承接多日制的培训班、研学营,不再局限于短时参观。

效果是显著的。仅2025年,枫香溪党校承办了培训班9期730余人次,承接研学教学2700余人次、接待参观游客4.66万人次。更重要的是,教育培训带来了稳定的消费流——住宿、餐饮、农产品采购等开始萌芽。

然而,当地清醒地认识到,红色教育有周期性,乡村发展需要可持续的产业支撑。于是有了第二个关键决策——将“红色流量”转化为“绿色留量”。

强村富民公司便应运而生。这家由枫香溪镇党委主导,各村(社区)集体经济组织入股的镇级平台公司,承担着双重使命:一是运营红色教育培训业务,二是发展特色产业。公司采取市场化运作,聘请职业经理人,建立现代企业制度,“红色文旅+绿色农业”双轮驱动的发展格局就此打开。

公司对枫溪社区500亩连片坝区进行整体规划,并请来专家对土壤和气候进行检测和分析,最终确定“生态观光农业+实践教学”的复合发展模式。

坝区项目直接创造了130个就业岗位,人均年增收1.8万元,其中优先吸纳脱贫户和监测户劳动力58人。

更值得关注的是当地创新的“债入股”。各村(社区)将部分集体经济资金,以债权形式投入股本地有潜力的企业——枫溪振兴服装厂、金扁担农业公司、森德生态公司、宏鑫春茶业有限公司等,约定固定收益和优先用工权。这种模式既避免了直接经营的风险,又保证了集体资产的保值增值,还通过“优先用工”条款锁定了就业带动效应。

产业发展改变了经济面貌,枫香溪镇党委政府开始探索第三条路径——将红色文化融入基层治理。

该镇创新“院坝协商”机制。每月15日晚上,村(社区)干部、党员代表、村民小组长和村民围坐在院坝里,就集体事务进行民主协商。还通过这种方式修订村民公约,将红色文化传承、民族团结、生态保护等写入其中。

“公约里有一条很特别——学习红军团结精神,各族邻里互助互爱。”枫溪社区老党员王大爷说,“我们这里住着汉族、土家族、苗族等多个民族的群众,现在大家经常一起参加红色故事会,一起整治环境卫生,关系越来越好。”

不仅如此,该镇还常态化开展文明家庭评选活动。村民积极参与红色文化宣讲、环境卫生整治、民族团结活动、产业技能培训等公益服务与集体活动,相关表现作为评选“文明家庭”“民族团结示范户”等重要依据。同时,实行正向激励,对表现突出的家庭给予生活用品奖励。2026年第一季度,该镇发放奖励物品700余份。

如今,枫香溪镇矛盾纠纷化解率达90%以上,主动参与各村(社区)公共事务的群众比例大幅度提升。2023年以来,枫溪社区先后获评“铜仁市文明单位”和“贵州省民族团结进步模范集体”。

枫香溪镇以红色精神为根脉,以创新实践为路径,通过激活红色教育价值、构建“红”“绿”融合产业、创新红色治理模式,实现美丽蝶变。



日前,在思南县孙家坝镇,茶农在茶园采摘鲜嫩茶芽。近年来,思南依托优良的生态环境,大力发展茶产业,目前全县茶园面积达18.89万亩,投产面积15.25万亩,茶产业已成为当地群众增收致富的支柱产业之一。何敏 摄

滚一身“兵味” 练一身本领 铜仁军分区组织开展混编训练

本报讯(记者 姚元旭) 近日,铜仁军分区组织全市专武干部、民兵干部与首长机关进行16天的混编训练,取得骄人的成绩:单兵战术、实弹射击、手榴弹投掷使用等重难点科目考核成绩优秀率93%以上,比去年集训成绩提高了10个百分点。

新任专武干部、民兵干部普遍经验不足、军事素质待提升,给基层武装工作及民兵队伍建设带来不小挑战。为帮助其迅速进入角色,筑牢姓军爱武、专武精武的思想根基,铜仁军分区打破传统人才培养模式,将“两支”队伍集训与首长机关训练融合在一起,既改

变以往机关干部只抓集训管理、不直接参与训练的方式,又能打牢专武干部军事基础,共同破解难题。

为让两者训练实现有机融合,使现役军官“吃得饱”,“两支”队伍“能消化”,铜仁军分区针对“两支”队伍的短板弱项和首长机关的年度军事训练计划精心设置训练内容。一方面逐项细化基础课目,将大纲中规定的轻武器操作使用、队列、单兵战术等10多个课目,逐课目、逐流程、逐步地进行详细讲解,由现役军官担任教员,让“两支”队伍学有样板、练有标准;另一方面由浅入深,强化一线应急作战指挥能力,通过外请教员授课,从

理论知识到个人组训,再到综合演练,“两支”队伍和现役干部共同参训。在日常管理上,所有参训者严格执行连队一日生活制度,让现役干部担任队长、排长、班长,既当教员又当学员,共同体验“兵之初”。

树立鲜明的实战导向,引导专武干部、民兵干部聚焦实战苦练技能。在铜仁市民兵训练基地手榴弹投掷区,参训队员蓄力投掷,挥臂、扣腕、出手,动作一气呵成,弹着点精准。“卧倒,低姿匍匐前进……”随着指令下达,参训队员迅速卧倒,收腿、伸臂、出枪、穿越铁丝网,不断交替,向着目标前行。

“这样的训练让我们受益匪浅。”集训结束后,松桃苗族自治县长坪乡专武干部石江飞说,回到岗位后开展武装工作更有信心了。

混编训练带来互学互促的双重效益。在拓展视野、提升能力的同时,增进了军事机关干部与专武干部及民兵干部的交流互动。与此同时,铜仁军分区还坚持课题牵引、问题导向,共同研究破解民兵训练、兵员征集和基层建设等难点问题,共梳理查找5个方面10多个问题,研究出8条针对性措施,为开展党管武装、民兵工作注入新的生机活力。

大龙特色轻工产业扩线增效

月份,现有60余名员工高效作业。一季度累计生产各类箱包6万余个,实现产值约160万元,内外贸协同发展态势良好。

纯青箱包在推进国内生产线建设的同时,积极布局非洲市场。企业规划新增的生产线,正稳步筹备落地,将为即将投产的非洲工厂提供产能支撑,构建“研发+半成品生产+海外成品组装”的全新发展模式,进一步拓宽海外市场,增强核心竞争力。依托现有产能稳

健运转,企业一季度延续良好发展态势,完成产值690万元,通过产品升级提升附加值,为大龙开发区外贸进出口增长持续贡献力量。

作为大龙开发区打火机产业链上核心零部件生产企业,金轮实业一季度同样以扩线提质实现开门红,实现产值800多万元。春节过后,企业新增3条产线并投入使用,总数达11条。为保障新增生产线高效运转,企业投入70万元购入5台注塑机,保障面罩螺丝生产,形

成产能协同发力的良好格局。

各企业新增生产线的同时,也持续释放就业岗位。煜林箱包计划新增招聘40余名生产工人,金轮实业员工队伍已扩充至55人,各企业通过扩线招工,既保障了自身产能需求,也带动周边群众实现就近就业。

后续随着新增生产线落地、产能释放,这些企业将为大龙开发区产业升级注入持久动力。

向“新”而行

本报讯(姚佳信) 一季度圆满收官,大龙开发区箱包、打火机等特色轻工企业通过新增生产线等方式,不仅实现产能能级提升,更交出亮眼经营答卷,为全年发展筑牢根基。

煜林箱包精准把握市场机遇,新增2条标准化生产线并投入运行,带动产能大幅提升。目前,企业订单已排至6

丰富“菜篮子” 鼓起“钱袋子”

——碧江和平乡蔬菜产业发展侧记

市融媒体中心记者 刘雨

近年来,碧江区和平乡立足自身区位和生态优势,围绕“扩规模、提品质、强基础、创品牌、拓市场、增效益”总体思路,大力推进蔬菜产业提质增效。通过壮大基地规模、引进龙头企业、拓宽销售渠道,当地绿色蔬菜正源源不断地走进城区超市、销往粤港澳大湾区,成为带动群众增收的“致富菜”。

得明显成效:全乡2个基地成功获得粤港澳大湾区“菜篮子”生产基地认证,“聂大姐”品牌入选铜仁市“梵净山珍·健康养生”绿色农产品品牌,产品竞争力持续增强。

新农人扎根乡土 田间地头活力突显

和平乡蔬菜产业的蓬勃发展,离不开一批扎根乡土、实干兴业的“新农人”。

在龙鱼村,家庭农场主叶相彪正忙着打理蔬菜大棚。自2012年以来,在乡里农技指导和政策扶持下,他的蔬菜种植规模不断扩大。如今,他流转土地50余亩,茼蒿、五号白菜等十多种蔬菜错茬种植,连年丰收,年收入达50万元。“这一垄垄蔬菜,就是我们家实实在在的致富路。”

陈家寨村的梵净山智慧农业蔬菜种植实践,是和平乡发展现代农业的生动实践。基地内15个连栋温室大棚整齐排列,棚内小白菜长势喜人,每天至少2吨新鲜蔬菜直供城区超市。作为黔黔协作重点项目,基地引进青甜西红柿、草莓西红柿、中绿丝瓜、烧烤茄子、

西兰花等特色品种,全程实行绿色种植,采取人工除草、绿色肥料和生态化管理模式,切实保障蔬菜品质。

畅通产销渠道 优质蔬菜出山变现

好产品更要有好销路。和平乡在抓好生产的同时,积极拓宽销售渠道,推动优质蔬菜实现优质优价。

当地依托“龙头企业+合作社+家庭农场+种植大户”发展模式,打通从田间到餐桌的流通链条。2025年,仅梵净山智慧农业基地就向碧江区商超、食堂及营养餐项目供应特色蔬菜120余吨。

借助黔黔协作现代农业产业示范园建设,和平乡绿色蔬菜成功走出大山、远销省外。茼蒿、小白菜等时令蔬菜每天直发广东、上海等地,日发货量2000多斤。在保鲜环节,基地创新使用新型抗菌纳米材料保鲜袋,锁水率达99.9%,无需冷链也能保持蔬菜新鲜,有效降低物流成本。同时,华以农业获批粤港澳大湾区“菜篮子”生产基地认证,让和平蔬菜顺利走上东莞市民餐桌。

产业带动就业 乡村振兴动能强劲

如今,蔬菜产业已成为和平乡带动农民增收的重要支柱产业。通过基地务工、合作经营、土地流转等方式,常年带动群众就业2000余人,农户年均增收3000元以上。

在聂姐食品加工厂里,老员工韩仙娣干了10多年,“活轻松,工资有保障”;陈家寨村村民高双发在智慧农业基地务工,每天100元,“离家近,不用起早贪黑,挺好的”。类似的就业故事在和平乡随处可见——通过产业发展,全乡每年创造务工约3万人次,发放劳务工资300万元、土地流转金400余万元,鼓起了群众“钱袋子”。

目前,和平乡已构建起“蔬果为主、畜牧为辅、特色补充”的多元产业体系,培育龙头企业12家、农民专业合作社68家、家庭农场141家,村级集体经济经营性收入50万元以上村占比达67%。从田间忙碌的种植身影到车间有序的加工流水线,从保障本地市场供应到远销粤港澳大湾区,和平乡正以蔬菜产业为抓手,奋力书写乡村全面振兴新篇章。



4月16日,印江土家族苗族自治县木黄镇黑皮冬瓜种植基地,村民在田间开展冬瓜秧苗移栽作业。暮春时节,春耕生产有序推进,各地加紧开展瓜苗移栽作业,田间地头一派繁忙的春耕景象。特约记者 王东 摄

沿河后坪乡鲜食玉米种植忙

本报讯(朱志伟) 连日来,在沿河土家族自治县后坪乡斯毛坝村田间地头,种植大户余辉正带领周边村民有序开展鲜食玉米播种作业。这一特色产业不仅让种植户尝到了甜头,更带动当地群众实现家门口就业。

“年纪大了,外出打工不方便,在家门口种玉米每天能挣110元,我很满意!”村民吴银香一边熟练地覆土,一边笑着对笔者说。在她身旁,10余名村民分工协作,打窝、播种、施肥、覆土,一派

繁忙景象。鲜食玉米被誉为“黄金谷物”,是极具潜力的新兴农业产业。几年前,一直种植烤烟的余辉抱着试试看的心态,将目光转向了鲜食玉米。经过几年摸索,从种子选择到田间管理,他的种植技术日益成熟,经济效益也随之显现。

“今年是我种植鲜食玉米的第三个年头,起初只是尝试发展,去年持续种植后,整体效益可观,亩产2400斤左右,市场单价每斤0.7元,扣除人工成本后,

每亩净利润约1200元。”余辉说。

在鲜食玉米产业发展过程中,当地政策扶持与技术服务双向发力,为产业发展保驾护航。沿河自治县农业农村局为种植户提供每亩300元的财政补助,有效降低了种植成本,极大调动了农户的种植积极性。与此同时,后坪乡政府主动搭建产销对接桥梁,与重庆相关企业建立稳定的收购合作机制,推行保底价上门收购服务,彻底打消了种植户的销售顾虑。

“今年我种植了70亩,明年还将进一步扩大种植规模。我对这个产业充满信心。”余辉表示。

据了解,今年后坪乡种植鲜食玉米1000余亩。为精准适配市场需求,错开上市高峰期,当地正积极引导种植户实施错峰种植,整个种植周期将持续至5月中旬。如今,鲜食玉米产业已成为该乡农民增收的“黄金产业”。