



印江土家族苗族自治县洋溪镇蒋家坝村碾茶基地。

满目茶山生绿意 一叶碾茶启新程

特约记者王东 通讯员 张丽娟

初夏的印江群山,茶浪翻涌,绿意漫卷。印江土家族苗族自治县洋溪镇蒋家坝村的茶园里,抬剪机的轰鸣声划破山野静谧,71岁的茶农邵帮文趁着茶青装袋的间隙,松开油门,甩甩手臂抹了把鬓角的汗珠,转头望向身旁的陆安会,语气里藏着期盼与忐忑:“我那8亩茶园,明年也想改成碾茶,就不晓得行不行?”

“得趁早下手!听说老何都跑到紫薇镇流转茶园搞碾茶去了,晚了可就没了。”“可不是嘛,碾茶青4块钱一斤,光春茶一亩就能卖2000多元,稳赚不赔!”几句朴实的对话,裹着茶农增收的热切期盼,在茶香四溢的茶园里回荡。话音未落,邵帮文重新启动机器,金属剪刀齐整切入齐腰深的茶丛,嫩绿的茶青簌簌落下,不过片刻,身后的编织袋便被填得满满当当。

一片茶叶,连着民生福祉,更见证产业变迁。印江地处武陵山区腹地,种茶历史悠久,生态优良、茶叶品质上乘,是传统茶叶种植大县。长期以来,当地茶产业依赖传统绿茶单一发展模式,固守春茶集中采摘、线下零散销售的老路,陷入春茶短期热销、夏秋茶大量闲置的困境,茶园利用率低、产业链条短、产品附加值不高,成为制约茶农持续增收的突出难题。

守着满山青翠的“金饭碗”,却过着紧巴巴的日子,这是前些年不少茶村、茶农的真实写照。在洋溪镇种茶32年的老茶农代强,说起过往满是唏嘘。每到春季,全县茶农、茶企扎堆忙碌两三个月,可一旦入夏入秋,大量优质茶青便陷入“市场不待见、加工跟不上、采摘不划算”的窘境,要么低价贱卖,要么任由其在枝头枯萎,一亩茶园全年有效利用时间不足三分之一,丰产却难丰收,成为横亘在茶农增收路上的一道硬坎。

“我们的茶叶生态底子厚、品质不输人,差的是差异化的发展定位,缺的是全链条的产业布局,少的是稳得住、可持续的增收路径。”洋溪镇茶产业负责人任郑的话,也道破了印江茶产业的发展痛点。

传统绿茶市场竞争白热化,产品同质化严重,印江既无规模碾压优势,也无享誉全球的品牌领先优势,若一味跟风固守,只会在内卷中越走越窄。想要破局突围,唯有跳出固有思维,走出一条“人无我有、人有我优、人优我特”的差异化发展新路。

碾茶,这份藏在产业调研与市场研判中的答案,最终走进了印江的万亩茶园。

作为抹茶生产的专属核心原料,碾茶采用遮光覆盖栽培、无揉捻一次性干燥工艺,成品色泽苍翠绿润,口感鲜爽醇和,氨基酸含量远超普通绿茶,苦涩味淡,兼具食用、茶饮、养生等多重价值,市场需求稳定、价格波动平缓,产业链延伸空间广阔。而最打动印江的,是碾茶“春夏秋三季全覆盖采收”的核心优势,能彻底盘活闲置的夏秋茶资源,让“一季茶园”变“全年丰收”,完美契合印江的生态禀赋、产业基础与群众增收的迫切需求。

而在缠溪、洋溪、杨柳等乡镇实地采访中,印江首批试点发展碾茶的乡镇,茶产业也出现三大转变。

——采收周期大幅延长,产业活力全面释放。从每年3月春茶萌发,到9月秋茶收尾,春、夏、秋三季茶青全面采收、应采尽采,茶园茶青利用率从不足40%一跃提升至100%,昔日被闲置的夏秋茶,如今成为茶农增收的“金叶子”。

——种植效益显著提升,百姓腰包越来越鼓。通过“订单农业+保底收购”的利益联结模式,普通农户一亩碾茶年均纯收入可达3500元以上,较传统绿茶种植实现收入翻倍,实实在在的收益,让茶农的笑容比茶香更浓郁。

——市场风险有效降低,增收底气越来越足。印江主动对接国内头部抹茶加工企业,构建“企业+基地+农户”的稳定订单模式,收购价格公开透明,收购标准统一稳定,茶农再也不用愁销路、怕降价,只管安心种茶、精心管护,企业上门收购、现款结算,真正实现“种有所收、收有所价、价有所保”。

“以前是茶农追着市场跑,如今是市场主动找茶农。”洋溪镇党委副书记、镇长吴伟感慨道。如今,洋溪镇所有碾茶基地全部实现订单化种植,加工企业提前与村集体、农户签订收购协议,定下最低保护价,彻底打消了茶农的后顾之忧。这一转变,变的是产业模式,稳的是百姓民心,暖的是增收希望。

截至目前,印江已建成标准化碾茶基地1.3万亩,打造千亩以上示范片区2个,培育规模化碾茶加工主体4家,带动17个乡镇55个行政村1.2万余农户深度参与产业发展,农户户均年增收2000元,村集体经济年均增收5万元以上。

但碾茶产业带来的,远不止账面上的增收数字,更有乡村面貌的深刻重塑,群众精气神的全面提振。

土地流

转得租金、基地务工得薪金、效益分红得股金,农户从产业发展“旁观者”,变成“参与者、受益者、主人翁”,从单一的种植户,变成全产业链的共享者。越来越多外出务工群众返乡就业、返乡创业,曾经人烟稀少的“空心村”重新热闹起来,曾经闲置荒废的土地再次绿意盎然,曾经薄弱的村集体经济不断发展壮大,乡村振兴的底气更足、活力更旺。

“60亩碾茶园,村集体第一季就入账12万元,终于打了个漂亮的翻身仗!”洋溪镇冷水村党支部书记蔡国盛难掩欣喜。该村作为印江以村集体经济带动碾茶的首个试点,用实打实的收益作出了表率,也点燃了周边村庄的发展热情。桅杆、三岔、双龙等村纷纷效仿,整村流转闲散茶园、低效茶园,全力发展碾茶产业。“如今洋溪镇适合种植碾茶的茶园,几乎全被认领承包,已经无地可转。不少没流转到茶园的种植户,跨乡镇到紫薇镇大水溪村流转土地,发展碾茶产业。”双龙村党支部书记何仁虎说道。

一片叶子,承载一方百姓的增收期盼;一次抉择,开启县域产业的转型新程。从固守传统绿茶的困局,到锚定特色碾茶的突围;从夏秋茶资源闲置的短板,到全季采收、全域增收的长板,印江始终以问题为导向、以市场为导向、以民生为导向,走出了一条生态优先、绿色发展、联农带农的特色产业之路。

前路漫漫,唯有实干笃行。选择碾茶,只是印江茶产业转型升级的第一步;如何精耕细作种好碾茶、延链补链做强产业、放大效益惠及万民,是印江接下来要破解的实践课题,更是一场久久为功的实干考验。



工人们揭开遮阳网。



工人3人一组用采茶机收割茶青。



当地村民正在采收碾茶。

记者手记

这是一次带着问题的行走,也是一场直面初心的对话。在印江田间地头,我问得最多的一句话是:“为什么偏偏选碾茶?”干部的回答里有战略考量,专家的回答里有市场逻辑,而茶农的回答最朴素也最有力量:“能增收、稳当、在家门口就能干。”

发展产业,最怕“跟风走、拍脑袋、一阵风”。发展碾茶的可贵之处,在于不贪大、不盲目跟风,而是沉下心来研究资源、沉下身对接市场、沉下力服务群众,把“生态优势”算清楚,把“增收账”算明白,把“长远路”规划好,最终选择了最适合自己、最惠及群众的碾茶产业。

一片茶叶的转向,本质是发展理念的转型。从“要我种”到“我要种”,从“靠天收”到“订单收”,从“一季忙”到“全年丰”,印江正在用实践证明:山区县发展产业,不必追求“高大上”,只要立足禀赋、找准定位、久久为功,小茶叶也能做成大产业,小地方也能闯出大天地。